

ПЕРВОЕ ВЫСШЕЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧЕБНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ РОССИИ



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

СОГЛАСОВАНО

УТВЕРЖДАЮ

Руководитель ОПОП ВО
профессор А.Е. Череповицын

Проректор по образовательной
деятельности
доцент Д.Г. Петраков

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

| | |
|-------------------------------------|--|
| Уровень высшего образования: | <i>Магистратура</i> |
| Направление подготовки: | <i>38.04.01 Экономика</i> |
| Направленность (профиль): | <i>Экономика и управление на предприятиях минерально-сырьевого комплекса</i> |
| Квалификация выпускника: | <i>магистр</i> |
| Форма обучения: | <i>очная</i> |
| Составитель: | <i>профессор Т.Ю. Семёнова</i> |

Санкт-Петербург

Рабочая программа дисциплины «Институциональная экономика» разработана:

- в соответствии с требованиями ФГОС ВО – *магистратура по направлению подготовки «38.04.01 Экономика»*, утвержденного приказом Минобрнауки России № 939 от 11.08.2020г.;

- на основании учебного плана *магистратуры по направлению подготовки «38.04.01 Экономика» направленность (профиль) «Экономика и управление на предприятиях минерально-сырьевого комплекса»*.

Составитель _____ д.э.н., проф. Т.Ю. Семёнова

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики, организации и управления от 16.01.2023 г., протокол № 9.

Заведующий кафедрой _____ д.э.н., проф А.Е. Череповицын

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель изучения дисциплины:

– развитие теоретических знаний и магистрантов в области институциональной методологии, развитие практических навыков применения институциональных подходов для анализа социально-экономических процессов и явлений в минерально-сырьевом комплексе, а также экономике в целом при решении практических и (или) исследовательских задач.

Основные задачи дисциплины:

– знать перспективные направления и основные результаты научных исследований, полученных отечественными и зарубежными исследователями в области институционального подхода к изучению социально-экономических процессов и явлений; методы и приемы планирования программы и осуществления научных исследований, а также критического анализа их результатов;

– умение анализировать, критически оценивать, обобщать и применять в профессиональной деятельности базирующиеся на институциональной методологии результаты отечественных и зарубежных исследований актуальных проблем экономики в области минерально-сырьевого комплекса; определять цели, задачи, условия и ресурсы для решения задач;

– овладение навыками решения научно-исследовательских и профессионально-практических задач на основе использования достижений институционального подхода.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Институциональная экономика» относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки «38.04.01 Экономика» и изучается во 2-м семестре.

Предшествующими курсами, на которых непосредственно базируется дисциплина «Институциональная экономика» являются «Микроэкономика (продвинутый уровень)».

Дисциплина «Институциональная экономика» является основополагающей для изучения следующих дисциплин: «Государственно-частное партнерство в минерально-сырьевом комплексе», «Международный менеджмент в минерально-сырьевом комплексе», «Корпоративный менеджмент на предприятиях минерально-сырьевого комплекса», «Налогообложение в недропользовании».

Особенностью дисциплины является формирование навыков анализа, критической оценки и прогнозирования направлений трансформации институциональной среды минерально-сырьевого комплекса на основе применения последних достижений институционального подхода.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины «Институциональная экономика» направлен на формирование следующих компетенций:

| Формируемые компетенции | | Код и наименование индикатора достижения компетенции |
|--|-----------------|---|
| Содержание компетенции | Код компетенции | |
| Способен применять знания (на продвинутом уровне) фундаментальной экономической науки при решении практических и (или) исследовательских задач | ОПК-1 | ОПК- 1.1.Знать: перспективные направления и основные результаты научных исследований, полученных отечественными и зарубежными исследователями в области минерально-сырьевого комплекса; методы и приемы критического анализа результатов исследований отечественных и зарубежных публикаций, методы и этапы осуществления научных исследований; основы планирования программы реализации иссле- |

| Формируемые компетенции | | Код и наименование индикатора достижения компетенции |
|-------------------------|-----------------|--|
| Содержание компетенции | Код компетенции | |
| | | дований. ОПК-1.2. Уметь: анализировать, критически оценивать, обобщать и применять в профессиональной деятельности результаты отечественных и зарубежных исследований актуальных проблем экономики в области минерально-сырьевого комплекса; определять цели, задачи, условия и ресурсы для решения задач на их базе. ОПК-1.3. Владеть: навыками решения научно-исследовательских и профессионально-практических задач |

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоёмкость учебной дисциплины составляет 3 зачётные единицы, 108 ак. часа.

| Вид учебной работы | Всего ак. часов | Ак. часы по семестрам |
|---|-----------------|-----------------------|
| | | 2 |
| Аудиторная работа, в том числе: | 30 | 30 |
| Лекции (Л) | 10 | 10 |
| Практические занятия (ПЗ) | 20 | 20 |
| Лабораторные работы (ЛР) | - | - |
| Самостоятельная работа студентов (СРС), в том числе: | 78 | 78 |
| Выполнение курсовой работы (проекта) | - | - |
| Расчетно-графическая работа (РГР) | - | - |
| Реферат | - | - |
| Подготовка к практическим занятиям | 40 | 40 |
| Подготовка к лабораторным занятиям | - | - |
| Подготовка к зачету / дифф. зачету | 38 | 38 |
| Промежуточная аттестация – зачет (З) | 3 | 3 |
| Общая трудоёмкость дисциплины | | |
| | ак. час. | 108 |
| | зач. ед. | 3 |

4.2. Содержание дисциплины

Учебным планом предусмотрены: лекции, практические занятия, и самостоятельная работа.

4.2.1. Разделы дисциплины и виды занятий

| Наименование разделов | Виды занятий | | | | |
|--|-----------------|-----------|----------------------|---------------------|----------------------------------|
| | Всего ак. часов | Лекции | Практические занятия | Лабораторные работы | Самостоятельная работа студента, |
| Раздел 1. Методологические основы институциональной экономики | 30 | 4 | 6 | - | 20 |
| Раздел 2. Государство – источник формальных «правил игры» | 26 | 2 | 4 | - | 20 |
| Раздел 3. Институциональные особенности неформальной экономики | 24 | 2 | 4 | - | 18 |
| Раздел 4. Контрактация: сущность и особенности в минерально-сырьевом комплексе | 26 | 2 | 6 | | 20 |
| Итого: | 108 | 10 | 20 | - | 78 |

4.2.2. Содержание разделов дисциплины

| № п/п | Наименование раздела дисциплины | Содержание лекционных занятий | Трудоемкость в ак. часах |
|-------|---|--|--------------------------|
| 1 | Методологические основы институциональной экономики | <p>Предмет институциональной экономики и ее место в современной экономической теории. Предпосылки формирования институционального подхода в экономике. Исследовательский потенциал институционального анализа. Экономическое поведение как принятие решений. Институт как единица анализа. Виды и функции институтов. Институциональные матрицы. Понятие институциональной среды общества и минерально-сырьевого комплекса. Структура и плотность институциональной среды. Понятие трансакций в экономике. Рыночные трансакции, трансакции управления и рационализации. Механизмы управления трансакциями по О. Уильямсону. Частота трансакций и специфичность активов в минерально-сырьевом секторе. Трансакционные издержки как издержки взаимодействия индивидов. Издержки поиска информации, ведения переговоров, измерения, спецификации и защиты прав собственности, оппортунистического поведения. Трансакционный сектор экономики. Динамика трансакционных издержек в экономиках различного типа. Институты и трансакционные издержки: взаимообусловленность и</p> | 4 |

| № п/п | Наименование раздела дисциплины | Содержание лекционных занятий | Трудоемкость в ак. часах |
|----------|--|---|-----------------------------|
| | | <p>взаимовлияние. Институциональные изменения. Институциональный рынок и институциональное равновесие. Историческая обусловленность развития институтов (зависимость от предшествующей траектории развития). Трансформация институциональной среды: роль государства и эволюционных механизмов. Легализация, импорт, имплантация и «выращивание» институтов. Особенности анализа институциональных изменений в минерально-сырьевом комплексе.</p> | |
| 2 | Государство – источник формальных «правил игры» | <p>Институциональная сущность государства. Функции государства. Спецификация и защита прав собственности. Обмен информацией: издержки и искажения. Издержки измерения качества обмениваемых товаров и услуг. Оппортунистическое поведение и роль «третьей стороны» государства в конфликтах. Контрактное и эксплуататорское государство. Институциональная граница государства в минерально-сырьевом комплексе. Два подхода к спецификации прав собственности: общее право и романо-германское право. Расщепление прав собственности, перечень правомочий (по А. Оноре). Формы размывания прав собственности. Альтернативные режимы прав собственности. Внешние эффекты: условия воспроизводства и альтернативные способы их интериоризации. Теорема Коуза. Выводы из теоремы Коуза: двусторонний характер внешних эффектов, экономический смысл прав собственности, роль государства в «провалах» рынка.</p> | 2 |
| 3 | Институциональные особенности неформальной экономики | <p>Понятие и структура неформальной экономики. Нерыночные обмены домохозяйств, домашняя экономика, теневая экономика, криминальная экономика. Основные институты неформальной экономики. Сущность реципрокных отношений и функции межсемейного обмена. Особенности домашней экономики при рыночных, плановых и транзитивных формальных условиях хозяйствования. Понятие и структура внелегальной экономики. Структура внелегальной экономики: неофициальная экономика, фиктивная экономика, криминальная экономика. Неоклассический (десотианский) подход: цена подчинения закону и цена внелегальности. Сущность коррупции. Коррупционные отношения как выбор рациональных агентов и культурно обу-</p> | 2 |

| № п/п | Наименование раздела дисциплины | Содержание лекционных занятий | Трудоемкость в ак. часах |
|---------------|--|---|--------------------------|
| | | словенное явление. Влияние коррупции на развитие экономики и общества. Коррупция в минерально-сырьевом комплексе. | |
| 4 | Контрактация: сущность и особенности в минерально-сырьевом комплексе | Контрактация: сущность, виды, проблемы. Закон, обычай и контракт. Понятие контракта и его основные составляющие. Условия эффективности различных видов контрактов. Основные типы проблем контрактации: проблема фоновой информации, асимметричность информации, неблагоприятный отбор, моральный риск, постконтрактный оппортунизм, вымогательство. Различные организационно-правовые формы предпринимательства как отражение решения проблемы контрактного оппортунизма. Вертикальная интеграция в минерально-сырьевом комплексе. Соотношение институтов и организаций. Формы организации: община, корпорация и ассоциация. Основные типы фирм: предприятие К, фирма А, фирма J, фирма П. Организация и рынок. Убывающая предельная эффективность управления. Закономерности изменения внутрифирменной институциональной среды на разных стадиях жизненного цикла организации. Фирма как коалиция владельцев специфических ресурсов. Институциональный анализ современных проблем корпоративного управления в минерально-сырьевом комплексе. | 2 |
| Итого: | | | 10 |

4.2.3. Практические занятия

| № п/п | Разделы | Тематика практических занятий | Трудоемкость в ак. часах |
|-------|----------|---|--------------------------|
| 1 | Раздел 1 | Нормы, правила и институты | 2 |
| 2 | | Трансакционный подход | 2 |
| 3 | | Институциональные изменения | 2 |
| 4 | Раздел 2 | Институциональный подход к государству | 2 |
| 5 | | Институциональный анализ прав собственности | 2 |
| 6 | Раздел 3 | Внезаконная экономика | 2 |
| 7 | | Институциональный анализ коррупции | 2 |
| 8 | Раздел 4 | Контрактация: сущность, виды, проблемы | 2 |
| 9 | | Гибридные институциональные соглашения | 2 |

| | | |
|---------------|---|-----------|
| 10 | Внутрифирменная институциональная среда | 2 |
| Итого: | | 20 |

4.2.4. Лабораторные работы

Лабораторные работы не предусмотрены.

4.2.5. Курсовые работы

Курсовые работы не предусмотрены.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В ходе обучения применяются:

Лекции, которые являются одним из важнейших видов учебных занятий и составляют основу теоретической подготовки обучающихся.

Цели лекционных занятий:

- дать систематизированные научные знания по дисциплине, акцентировать внимание на наиболее сложных вопросах дисциплины;
- стимулировать активную познавательную деятельность обучающихся, способствовать формированию их творческого мышления.

Практические занятия.

Цели практических занятий:

- совершенствовать умения и навыки решения практических задач.

Главным содержанием этого вида учебных занятий является работа каждого обучающегося по овладению практическими умениями и навыками профессиональной деятельности.

Консультации (текущая консультация, накануне *экзамена*) является одной из форм руководства учебной работой обучающихся и оказания им помощи в самостоятельном изучении материала дисциплины, в ликвидации имеющихся пробелов в знаниях, задолженностей по текущим занятиям.

Текущие консультации проводятся преподавателем, ведущим занятия в учебной группе, научным руководителем и носят как индивидуальный, так и групповой характер.

Самостоятельная работа обучающихся направлена на углубление и закрепление знаний, полученных на лекциях и других занятиях, выработку навыков самостоятельного активного приобретения новых, дополнительных знаний, подготовку к предстоящим учебным занятиям и промежуточному контролю.

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Оценочные средства для самостоятельной работы и текущего контроля успеваемости

Раздел 1. Методологические основы институциональной экономики

1. Нормы, правила и институты
2. Координационная, распределительная, мотивационная и обучающая функции институтов.
3. Формальные и неформальные институты.
4. Системные и локально-организационные институты. Институциональные матрицы.
5. Подход О. Уильямсона: институциональная среда, институциональные соглашения, индивид.
6. Рыночные трансакции, трансакции управления и рациионирования.
7. Механизмы управления трансакциями по О. Уильямсону.
8. Трансформационные и трансакционные издержки.
9. Проблема измерения трансакционных издержек в экономике.
10. Динамика трансакционных издержек в минерально-сырьевом комплексе..
11. Институты как способ минимизации трансакционных издержек.

12. Институты и эффективность экономических систем.
13. Потенциальные и реальные институциональные изменения в минерально-сырьевом комплексе.
14. Зависимость от предшествующей траектории развития.
15. Институциональные инновации, издержки трансформации и эффективность институтов.
16. Институциональные ловушки в минерально-сырьевом комплексе.

Раздел 2. Государство – источник формальных «правил игры»

1. Институциональные функции государства.
2. Чистые общественные блага и проблема безбилетника.
3. Государство и проблема «принципала - агента».
4. Контрактное и эксплуататорское государство.
5. Институциональная граница государства в минерально-сырьевом комплексе.
6. Подходы к спецификации прав собственности.
7. Расщепление прав собственности, перечень правомочий (по А. Оноре).
8. Границы спецификации прав собственности в минерально-сырьевом комплексе.
9. Формы размыwania прав собственности в минерально-сырьевом комплексе.
10. Режим свободного доступа (общая собственность). Сверхиспользование ресурсов.
11. Режим группового доступа (коммунальная собственность). Проблема принятия решений.
12. Режим индивидуального доступа (частная собственность).
13. Государственная собственность в тоталитарном и демократическом обществе.
14. Теорема Коуза: выводы и значение.

Раздел 3. Институциональные особенности неформальной экономики

1. Понятие и структура неформальной экономики (по Барсуковой).
2. Подходы к измерению размеров неформальной экономики.
3. Институциональная среда домашней экономики.
4. Сущность реципрокных отношений и функции межсемейного обмена.
5. Институциональные особенности домашней экономики при рыночных, плановых и транзитивных условиях хозяйствования.
6. Структура внелегальной экономики: неофициальная экономика, фиктивная экономика, криминальная экономика.
7. Неоклассический (десотианский) подход к внелегальной экономике.
8. Особенности транзакций внелегальной экономики: характер доверия, процедуры снижения вероятности оппортунизма и разрешения конфликта и пр.
9. Коррупционные отношения как выбор рациональных агентов и культурно обусловленное явление.
10. Влияние коррупции на развитие экономики и минерально-сырьевого комплекса.

Раздел 4. Контрактация: сущность и особенности в минерально-сырьевом комплексе

1. Понятие контракта и его основные составляющие.
2. Совершенные и несовершенные контракты в минерально-сырьевом комплексе..
3. Типология контрактов по О.Уильямсону: классический, неоклассический, отношенческий контракты.
4. Эксплицитные и имплицитные контракты в минерально-сырьевом комплексе.
5. Асимметричность информации как источник оппортунистического поведения.
6. Неблагоприятный отбор и моральный риск.
7. Постконтрактный оппортунизм в минерально-сырьевом комплексе.
8. Вымогательство как разновидность оппортунистического поведения.
9. Гибридные институциональные соглашения.
10. Вертикальная интеграция как решение проблемы контрактного оппортунизма.
11. Франчайзинговые схемы как решение проблемы контрактного оппортунизма.

12. Соотношение институтов и организаций.
13. Община, корпорация и ассоциация как формы совместной деятельности.
14. Основные типы фирм: предприятие К, фирма А, фирма J, фирма П.
15. Убывающая предельная эффективность управления.
16. Закономерности изменения внутрифирменной институциональной среды на разных стадиях жизненного цикла организации в минерально-сырьевом комплексе.
17. Фирма как коалиция владельцев специфических ресурсов в минерально-сырьевом комплексе.

6.2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации (зачета)

6.2.1. Примерный перечень вопросов к зачету (по дисциплине):

1. Институты: подходы к определению и функции.
2. Виды институтов: формальные и неформальные.
3. Виды институтов: базисные и локально-организационные. Институциональные матрицы.
4. Институциональная среда общества: подходы к определению, структура и плотность.
5. Трансакции и их виды: рыночные, управления и рациионирования.
6. Влияние на трансакции специфичности активов, частоты трансакций и неопределенности.
7. Трансакционные издержки: подходы к пониманию, структура.
8. Проблема измерения и оценки трансакционных издержек в экономике. Динамика трансакционных издержек в экономиках различного типа.
9. Институты и трансакционные издержки: взаимообусловленность и взаимовлияние.
10. Понятие институциональных изменений и их источники.
11. Виды институциональных изменений.
12. Институциональный рынок и институциональное равновесие.
13. Эволюция институтов. Зависимость от предшествующей траектории развития.
14. Политический рынок и эффективность институтов.
15. Институциональные ловушки в минерально-сырьевом комплексе..
16. Государство как особый вариант властных отношений. Функции государства.
17. Контрактное и эксплуататорское государство. Эмпирические методы оценки характера государства.
18. Неоклассическая теория государства Д. Норта.
19. Модель стационарного бандита.
20. «Провалы» и институциональные границы государства.
21. Государство и институциональные изменения.
22. Институциональная природа государственной политики.
23. Спецификация прав собственности: сущность и границы.
24. Расщепление прав собственности, перечень правомочий (по А. Оноре).
25. Проблема размывания прав собственности. Гарантии прав собственности и государство.
26. Альтернативные режимы прав собственности: свободный доступ. Проблема сверхиспользования ресурсов.
27. Альтернативные режимы прав собственности: режим группового доступа. Проблема принятия решений.
28. Альтернативные режимы прав собственности: режим индивидуального доступа. Достоинства и недостатки.
29. Формирование прав собственности: наивная теория, теория групп интересов, теория поиска ренты.
30. Теорема Коуза: формулировка, доказательство, выводы, значение.
31. Неформальный сектор экономики: подходы к определению, причины существования.
32. Структура неформальной экономики (по Барсуковой) и ее формальное-неформальное регулирование.

33. Реципрокные отношения: сущность, отличия от товарного обмена и патрон-клиентских отношений.
34. Реципрокные отношения и сетевой подход. Функции межсемейных обменов.
35. Домашняя экономика: понятие домохозяйства и домашнего труда. Методы измерения домашнего труда
36. Особенности домохозяйств рыночной, плановой и транзитивной экономик.
37. Внелегальная экономика: сущность и структура. Методы оценки размеров внелегальной экономики.
38. Неоклассический (десотианский) подход: цена подчинения закону и цена внелегальности.
39. Последствия существования внелегальной экономики.
40. Сущность, виды и причины коррупции.
41. Коррупция как институциональная ловушка.
42. Влияние коррупции на развитие экономики и общества.
43. Понятие контракта и его основные составляющие.
44. Совершенные и несовершенные контракты. Подход Миг-рома-Робертса.
45. Типология контрактов по О.Уильямсону: классический, неоклассический, отношенческий контракты.
46. Эксплицитные и имплицитные контракты.
47. Основные типы проблем контрактации: асимметричность информации.
48. Основные типы проблем контрактации: неблагоприятный отбор и моральный риск.
49. Основные типы проблем контрактации: вымогательство.
50. Постконтрактный оппортунизм в организациях: поведение исполнителей.
51. Постконтрактный оппортунизм в организациях: поведение менеджеров.
52. Понятие организации. Соотношение институтов и организаций.
53. Формы организации: община, корпорация и ассоциация.
54. Трансакционный подход к организации. Организация и рынок как формы организации транзакций. Убывающая предельная эффективность управления.
55. Контрактная теория фирмы. Фирма как коалиция владельцев специфических ресурсов.
56. Эволюционный подход к фирме. Рутины и инновации.

6.2.2. Примерные тестовые задания к зачету

Вариант № 1

| № п/п | Вопрос | Варианты ответа |
|-------|--|--|
| 1 | Предпосылкой неоклассической теории НЕ является: | <ol style="list-style-type: none"> 1. стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер; 2. рациональный выбор (максимизирующее поведение); 3. неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов; 4. равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках. |
| 2 | Дж. Коммонс определял институты как | <ol style="list-style-type: none"> 1. коллективные действия, ограничивающие индивидуальные; 2. привычки; 3. равновесия в повторяющихся взаимодействиях между людьми; 4. так же, как и Т. Веблен. |

| | | |
|----|---|---|
| 3 | Правила дорожного движения являются примером | <ol style="list-style-type: none"> 1. организации; 2. рынка; 3. формального института; 4. традиции. |
| 4 | Различают следующие институты | <ol style="list-style-type: none"> 1. искусственные и формальные; 2. неформальные и мягкие; 3. формальные и неформальные; 4. жесткие и формальные. |
| 5 | Проблемы принуждения к следованию формальным правилам | <ol style="list-style-type: none"> 1. наиболее остро стоят в случае слабого государства; 2. велики в случае существования стабильных альтернативных институтов; 3. велики только тогда, когда эти правила не являются эффективными; 4. все перечисленное верно. |
| 6 | Выберите из списка организационные структуры, способные выполнять те же функции, что и государство | <ol style="list-style-type: none"> 1. акционерное общество; 2. биржа труда; 3. клан (структура, построенная на основе семейно-родственных связей); 4. все ответы верны. |
| 7 | Наиболее спорным (слабо урегулированным) из перечня Оноре является пункт о | <ol style="list-style-type: none"> 1. праве наследования; 2. остаточной стоимости; 3. запрете на вредное использование; 4. право владения. |
| 8 | Отметьте виды гарантий прав собственности | <p>принуждение; обещание; страхование; информация.</p> |
| 9 | Какие альтернативные режимы прав собственности существуют | <ol style="list-style-type: none"> 1. частная, коммунальная, общая; 2. частная, общественная; 3. частная, государственная, международная; 4. частная, государственная, смешанная. |
| 10 | Согласно теореме Коуза, к трем условиям, обеспечивающим нейтральность первоначального распределения прав собственности относительно конечного размещения ресурсов, не относится | <ol style="list-style-type: none"> 1. отсутствие трансакционных издержек; 2. отсутствие вмешательства государства в экономику; 3. отсутствие эффекта богатства; 4. четкая спецификация прав собственности. |
| 11 | К факторам, обеспечивающим действенность неформальных правил, НЕЛЬЗЯ отнести | <ol style="list-style-type: none"> 1. юридические санкции; 2. социальные санкции; 3. внутреннюю обязательность правил для человека; 4. остракизм. |
| 12 | Неформальный сектор, как правило, НЕ имеет следующие характеристики | <ol style="list-style-type: none"> 1. трудоемкие технологии; 2. неформальное кредитование; 3. преимущественно местные ресурсы; 4. банковский финансовый сервис. |
| 13 | Закон соблюдается, если экономическая деятельность проходит на | <ol style="list-style-type: none"> 1. «белом» рынке; 2. «сером» рынке; 3. «черном» рынке; 4. верны ответы 1 и 2. |

| | | |
|----|--|--|
| 14 | С позиций реципрокных отношений дар выступает в качестве | <ol style="list-style-type: none"> 1. социальной ритуала; 2. средства конструирования репутации; 3. способа размещения плодов труда с неоговоренной формой их возврата; 4. все ответы верны. |
| 15 | В отличие от рыночного обмена реципрокные взаимодействия НЕ обладают следующими свойствами | <ol style="list-style-type: none"> 1. в фокусе отношения между объектами обмена; 2. взаимность достигается только в долгосрочном периоде; 3. контакт лично знакомых субъектов, состоящих в стабильных отношениях; 4. нарушение обязательств карается лишением доверия. |
| 16 | Отметьте виды несовершенных контрактов | <ol style="list-style-type: none"> 1. взаимовыгодный; 2. полный; 3. имплицитный; 4. рыночный. |
| 17 | Покупка новой производственной линии может характеризоваться как | <ol style="list-style-type: none"> 1. классический (рыночный) контракт, 2. неоклассический контракт, 3. отношенческий контракт; 4. имплицитный контракт. |
| 18 | Можно квалифицировать как организацию | <ol style="list-style-type: none"> 1. очередь в поликлинике; 2. экскурсионную группу; 3. Центральный банк; 4. правильного ответа нет. |
| 19 | Одной из форм оппортунистического поведения менеджера в организациях является | <ol style="list-style-type: none"> 1. отлынивание; 2. недобросовестное распоряжение собственностью; 3. потребление на рабочем месте; 4. выпуск некачественной продукции. |
| 20 | Отметьте черты, характерные для корпорации | <ol style="list-style-type: none"> 1. делегирование членами организации своих интересов в обмен на гарантии получения определенных благ; 2. непосредственная реализация интересов участников организации; 3. условия взаимовыручки и взаимоконтроля; 4. непрочные связи между членами организации. |

Вариант № 2

| № п/п | Вопрос | Варианты ответа |
|-------|--|--|
| 1 | Какие факторы НЕ рассматривались в классической и неоклассической экономических теориях, но учитываются в институциональной экономической теории | <ol style="list-style-type: none"> 1. права собственности остаются неизменными и четко определенными; 2. информация не является совершенно доступной и полной; 3. индивиды удовлетворяют свои потребности с помощью обмена, который происходит без издержек, с учетом первоначального распределения; 4. верно все перечисленное. |

| | | |
|---|---|--|
| 2 | Какое из определений НЕ является определением института | <ol style="list-style-type: none"> 1. правила игры в обществе или созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми; 2. коллективная деятельность, призванная контролировать индивидуальную деятельность; 3. совокупность формальных и/или неформальных норм и правил; 4. верно все перечисленное. |
| 3 | Правила хорошего тона являются примером | <ol style="list-style-type: none"> 1. мягкого института; 2. жесткого института; 3. организации; 4. рыночного устройства. |
| 4 | НЕ является чертой формальных институтов | <ol style="list-style-type: none"> 1. институт закреплён нормами и правилами; 2. институт закреплён обычаями, традициями. 3. за нарушение законом предусматривается наказание; 4. нарушение не всегда влечёт за собой осуждение, ostracism. |
| 5 | Следующие утверждения характерны для корпоративной теории возникновения государства | <ol style="list-style-type: none"> 1. государство есть результат добровольно достигнутой договоренности; 2. сильное государство нас подавляет, а при слабом мы погибнем; 3. правила решения общих проблем возникают в результате договоренности между членами общества; 4. издержки частной защиты прав собственности ниже издержек коллективной защиты этих прав. |
| 6 | В теории «оседлого бандита» М.Олсон рассматривает | <ol style="list-style-type: none"> 1. «справедливое» распределение доходов в обществе; 2. «справедливое» распределение доходов в обществе; 3. распределение власти в обществе; 4. идеальную структуру общества. |
| 7 | Эксплуататорский тип государства | <ol style="list-style-type: none"> 1. определяется особенностями решения проблемы «принципала-агента»; 2. ограничивается ролью гаранта по кругу сделок; 3. имеет целью максимизировать ренту правящей элиты; 4. все ответы верны. |
| 8 | Институциональные границы государства определяются | <ol style="list-style-type: none"> 1. его захватнической политикой; 2. его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан; 3. верны ответы 1 и 4; 4. установлением формальных «правил игры» на определенной территории. |

| | | |
|----|--|---|
| 9 | Выберите из списка организационные структуры, которые способны восполнять «провалы рынка», т.е. выполнять те же функции, что и государство | предприниматель; структуры мафиозного типа; университет; все ответы верны. |
| 10 | В отличие от патрон-клиентских отношений реципрокные взаимодействия обладают следующими свойствами | 1. слабая связь с формальными институтами; 2. нормированность и прогнозируемость взаимодействий; 3. осознаваемое принуждение управленческо-организационной природы; 4. зависимость от диапазона функциональных ролей. |
| 11 | Домашний труд в стоимостном выражении НЕ может измеряться | 1. по методу "рыночного эквивалента"; 2. по методу "альтернативных издержек"; 3. по методу временных затрат; 4. верны ответы 1 и 2. |
| 12 | Домашняя экономика мегаполисов в отличие от малых поселений имеет следующие черты | 1. жилищные предпочтения определяются территориальной близостью к родственным и дружеским сетям поддержки; 2. «двойной рабочий день» участников; 3. натурализация хозяйства; 4. базовым ресурсом являются приобретаемые товары, доводимые до конечного потребления при небольших затратах времени. |
| 13 | Для внезаконной экономики характерно | 1. ведение экономической деятельности вне рамок закона; 2. ведение экономической деятельности, противоречащей действующему законодательству; 3. нарушение прав отдельных граждан; 4. все вышеперечисленное верно. |
| 14 | Какой из подходов к изучению теневой экономики используется в рамках неинституциональной теории | 1. Т.Веблена; 2. О.Уильямсона; 3. Р.Коуза; 4. Э. де Сото. |
| 15 | Предприниматели являются | 1. элементами внезаконного сектора экономики, если их действия соответствуют установленным государством «правилам игры» и защищены ими; 2. элементами легального сектора экономики, если их действия соответствуют установленным обществом «правилам игры» и защищены ими; 3. и то и другое верно и зависит от сферы деятельности, к которой относится предприниматель; 4. нет верного ответа. |

| | | |
|----|--|---|
| 16 | Принципал в теории агентских отношений - это | <ol style="list-style-type: none"> 1. сторона контракта, обладающая меньшей информацией о контракте; 2. заказчик; 3. исполнитель; 4. любой экономический субъект на рынке. |
| 17 | Что из перечисленного ниже не является элементом структуры контракта | <ol style="list-style-type: none"> 1. предмет контракта; 2. процедуры улаживания конфликтов; 3. продолжительность контракта; 4. ожидаемое поведение участников контрактных отношений. |
| 18 | Полный (совершенный) контракт по определению Милгрота и Робертса НЕ обладает характеристикой | <ol style="list-style-type: none"> 1. абсолютно точное установление, что каждая сторона контракта обязана делать в каждом возможном случае развития событий; 2. определение распределения издержек и результатов в каждом из возможного множества случаев; 3. бессрочность обязательств взаимодействующих сторон; 4. все вышеперечисленное не верно. |
| 19 | С точки зрения Коуза, фирмы существуют благодаря | <ol style="list-style-type: none"> 1. возможности получения прибыли; наличию издержек функционирования рыночного механизма; 2. контрактным обязательствам; наличию иерархии. 3. организацию характеризуют: наличие совместной осознаваемой цели; определенный постоянный состав участников; 4. иерархическая структура взаимодействий; верно все перечисленное. |
| 20 | Размер фирмы определяется | <ol style="list-style-type: none"> 1. желанием ее владельца; 2. соотношением производственной и транзакционной составляющей в затратах; 3. издержками ведения переговоров; 4. соотношением экспериментальных и инспекционных товаров в ассортименте фирмы. |

Вариант № 3

| № п/п | Вопрос | Варианты ответа |
|-------|---|---|
| 1 | Проблемы принуждения к следованию формальным правилам | <ol style="list-style-type: none"> 1. наиболее остро стоят в случае слабого государства; 2. велики в случае существования стабильных альтернативных институтов; 3. велики только тогда, когда эти правила не являются эффективными; 4. все перечисленное верно. |

| | | |
|---|--|--|
| 2 | Следующие утверждения наиболее точно характеризуют относительную эффективность неформальных правил | <ol style="list-style-type: none"> 1. неформальные правила всегда эффективнее формальных, поскольку учитывают ценностные установки экономических агентов; 2. формальные правила всегда более эффективны, чем неформальные, поскольку более четко прописаны и доводятся, как правило, до всех членов общества; 3. неформальные правила более эффективны в случае плотных социальных связей; 4. формальные правила более эффективны в малых группах. |
| 3 | Понятие «транзакция» ввел в экономический анализ | <ol style="list-style-type: none"> 1. Т. Веблен; 2. Д. Норт; 3. Дж. Коммонс; 4. Р. Коуз. |
| 4 | К издержкам ex post относятся транзакционные издержки: | <ol style="list-style-type: none"> 1. составления контракта; 2. ведения переговоров; 3. мониторинга; 4. защиты от третьих лиц. |
| 5 | Институциональные изменения | <ol style="list-style-type: none"> 1. предполагают преобразование социальной структуры общества; 2. означают развитие и замету одних институтов другими; 3. могут проходить только эволюционным путем; 4. приводят к повышению экономической эффективности. |
| 6 | В рамках неоклассической экономической теории причиной появления государства является | <ol style="list-style-type: none"> 1. минимизация транзакционных издержек; 2. способность государства управлять экономическими процессами; 3. «присмотр» за рыночным механизмом; 4. политическая воля отдельных групп интересов. |
| 7 | В модели «стационарного бандита» государство стремится | <ol style="list-style-type: none"> 1. максимизировать долгосрочный доход; 2. максимизировать краткосрочный доход; 3. минимизировать собственные издержки; 4. нет верного ответа. |
| 8 | Социальное государство основано на стремлении к заключению социального контракта, наилучшим образом выражающего интересы | <ol style="list-style-type: none"> 1. всех социальных групп; 2. заинтересованных групп; 3. отдельных индивидов; 4. нет верного ответа. |
| 9 | Институциональные границы государства определяются | <ol style="list-style-type: none"> 1. его захватнической политикой; 2. его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан; 3. верны ответы 1 и 4; 4. установлением формальных «правил игры» на определенной территории. |

| | | |
|----|--|--|
| 10 | Выберите из списка организационные структуры, которые способны восполнять «провалы рынка», т.е. выполнять те же функции, что и государство | 1. предприниматель; 2. структуры мафиозного типа; 3. университет; 4. ответы верны. |
| 11 | Какой из терминов менее всего подходит для характеристики неформальной экономики | 1. экономика выживания; 2. экономика нищеты; 3. моральная экономика; 4. равновесная экономика. |
| 12 | Права личности нарушаются, если экономическая деятельность проходит на | 1. «белом» рынке; 2. «сером» рынке; 3. «черном» рынке; 4. все ответы верны. |
| 13 | Следующие понятия, как правило, используются как синонимы | 1. реципрокность и альтруизм; 2. реципрокность и обмен дарами; 3. реципрокность и сети; 4. сети и альтруизм. |
| 14 | Сильными сторонами домашнего хозяйства с точки зрения производства НЕ являются | 1. возможность постоянного мониторинга друг за другом ввиду пространственной близости работающих; 2. долговременная мотивация участников домохозяйства; 3. естественные пределы оппортунистического поведения, сводящиеся к понятию «честь семьи»; 4. невостребованность всех способностей членов домохозяйства ввиду его узкой продуктовой направленности. |
| 15 | Для внезаконной экономики характерно | 1. ведение экономической деятельности вне рамок закона; 2. нарушение законодательства; 3. нарушение прав личности; 4. все вышеперечисленное верно. |
| 16 | Контрактные отношения в рамках транзакционной теории организаций предполагают такую форму рациональности как | 1. полная рациональность; 2. рациональность; 3. органическая рациональность; 4. ограниченная рациональность. |
| 17 | К элементам структуры контракта относятся | 1. предмет контракта; 2. размер возмещения; 3. ожидаемое поведение участников контрактных отношений; 4. верно все перечисленное. |
| 18 | Отметьте виды несовершенных контрактов | 1. взаимовыгодный; 2. полный; 3. имплицитный; 4. рыночный. |
| 19 | Выберите верные утверждения о классическом (рыночном) контракте | 1. не могут быть задействованы специфические активы в силу его презентативности; 2. является самовыполняющимся; 3. примером является контракт о найме; 4. предполагает невозможность отказа от сделки. |

| | | |
|----|--|---|
| 20 | Оппортунистическое поведение связано с | 1. нарушением условий контракта после его заключения; 2. неполнотой контракта; 3. невозможностью постоянного мониторинга участников сделки друг за другом; 4. все вышеперечисленное верно. |
|----|--|---|

6.3. Описание показателей и критериев контроля успеваемости, описание шкал оценивания

6.3.3. Критерии оценок промежуточной аттестации (зачет)

| Оценка | Описание |
|-------------------|---|
| Зачтено | Посещение более 50 % лекционных и практических занятий; студент твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос; все предусмотренные программой обучения задания выполнены, качество их выполнения достаточно высокое; в течение семестра выполнил творческую работу. |
| Не зачтено | Посещение менее 50 % практических занятий; студент не знает значительной части материала, допускает существенные ошибки в ответах на вопросы; большинство предусмотренных программой обучения заданий не выполнено, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному. |

Примерная шкала оценивания знаний в тестовой форме:

| Количество правильных ответов, % | Оценка |
|----------------------------------|------------|
| 0-49 | Не зачтено |
| 50-65 | Зачтено |
| 66-85 | Зачтено |
| 86-100 | Зачтено |

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

1. Василенко, Н. В. Институциональная экономика : учебное пособие [Электронный ресурс] / Н.В. Василенко. — Москва : ИНФРА-М, 2019. — 272 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1013463>

2. Агапова, И. И. Институциональная экономика: Учебное пособие [Электронный ресурс]. / И.И. Агапова. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019. — 272 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/991964>

3. Олейник, А. Н. Институциональная экономика : учебное пособие [Электронный ресурс]. / А. Н. Олейник. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 416 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1052225>

4. Институциональная экономика : учебное пособие [Электронный ресурс] / под ред. Р. М. Нуреева, В. В. Дементьева. — Москва : Норма : ИНФРА-М. 2019. — 472 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1008619>

7.1.2. Дополнительная литература

1. Зуев, В. Н. Глобальные институты регулирования: Учебник / Под ред. Зуева В.Н. - Москва : Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 576 с. — Режим доступа: URL: <https://znanium.com/catalog/product/987514>

2. Иванов, Г. Г. Современная контрактная система России (сфера госзакупок) : учебное пособие [Электронный ресурс] / Г. Г. Иванов, С. Л. Орлов. — Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2020. — 144 с. — Режим доступа: URL: <https://znanium.com/catalog/product/1043399>
3. Матвеева, Е. Ю. Заключение энергосервисных контрактов в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд : учебное пособие [Электронный ресурс] / Е.Ю. Матвеева. — Москва : ИНФРА-М, 2019. — 158 с. — Режим доступа: URL: <https://znanium.com/catalog/product/972349>
4. Нуреев, Р. М. Россия: особенности институционального развития : учебное пособие [Электронный ресурс] / Р. М. Нуреев. - Москва : Норма : ИНФРА-М, 2020. - 448 с. — Режим доступа: URL: <https://znanium.com/catalog/product/1042417>
5. Экономическая история: взгляд из XXI века. Институциональные аспекты теории и практики хозяйственной жизни : учебное пособие [Электронный ресурс] / под ред. проф. И.Н. Шапкина и Н.О. Воскресенской. — Москва : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2021. — 288 с. — Режим доступа: URL: <https://znanium.com/catalog/product/1241802>

7.2. Базы данных, электронно-библиотечные системы, информационно-справочные и поисковые системы

1. Европейская цифровая библиотека Europeana: <http://www.europeana.eu/portal>
2. КонсультантПлюс: справочно - поисковая система [Электронный ресурс]. - www.consultant.ru/
3. Мировая цифровая библиотека: <http://wdl.org/ru>
4. Научная электронная библиотека «Scopus» <https://www.scopus.com>
5. Научная электронная библиотека ScienceDirect: <http://www.sciencedirect.com>
6. Научная электронная библиотека «eLIBRARY»: <https://elibrary.ru/>
7. Поисковые системы Yandex, Rambler, Yahoo и др.
8. Система ГАРАНТ: электронный периодический справочник [Электронный ресурс] www.garant.ru/
9. Электронно-библиотечная система издательского центра «Лань»: <https://e.lanbook.com/books>
10. Электронная библиотека Российской Государственной Библиотеки (РГБ): <http://elibrary.rsl.ru>
11. Электронная библиотека учебников: <http://studentam.net>
12. Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ» www.biblio-online.ru.
13. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»»: <http://rucont.ru/>
14. Электронно-библиотечная система <http://www.sciteclibrary.ru/>

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

8.1. Материально-техническое оснащение аудиторий:

Аудитории для проведения лекционных занятий (Учебный центр № 1).

Специализированная аудитория, используемая при проведении занятий лекционного типа, оснащена мультимедийным проектором и комплектом аппаратуры, позволяющей демонстрировать текстовые и графические материалы.

Оснащенность аудитории:

Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional.

ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»

ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года)
ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)
ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)
Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)
Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)
ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года)
Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012
Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011
Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011
Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).
Microsoft Office 2007 Professional Plus
Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года)
Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года)
Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года)
Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).
Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».
Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.
СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Эльсинор».
Участник программы правовой поддержки ВУЗов с 01.10.2003, безвозмездно.

Аудитории для проведения практических занятий (Учебный центр № 1).

Лаборатории оснащены компьютерным оборудованием, необходимым для выполнения лабораторных работ по дисциплине «Основы финансовых вычислений».

Оснащенность аудитории:

Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.2. Помещения для самостоятельной работы:

1. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в Интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С:Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

2. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 12 посадочных мест. Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

3. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Комплект мультимедийный типа 1 (шкаф, проектор, компьютер с доступом в интернет, экран) – 1 шт., системный блок Ramec STORM + монитор ЖК Samsung 20" с доступом в интернет – 16 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров - 1 шт., стул –

23 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 15 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., стол под принтер – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional (мультимедийный комплекс) ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Операционная система Microsoft Windows XP Professional (ПК); Microsoft Open License 16020041 от 23.01.2003; Microsoft Open License 16581753 от 03.07.2003; Microsoft Open License 16396212 от 15.05.2003

Microsoft Open License 16735777 от 22.08.2003; ГК № 797-09/09 от 14.09.09 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 1200-12/09 от 10.12.09 «На поставку компьютерного оборудования», ГК № 1246-12/08 от 18.12.08 «На поставку компьютерного оборудования и программного обеспечения»; ГК № 1196-12/08 от 02.12.2008 «На поставку программного обеспечения»; Microsoft Open License 45369730 от 16.04.2009.

Microsoft Office 2007 Standard, Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011, регистрационный номер 9334250.

Евфрат-документооборот. Дог.040507/03 с ООО «Когнитивные технологии» от 04.05.2007. Безвозмездно.

EVA. Экономическая оценка проектов освоения нефтегазовых месторождений. Государственный контракт №ГК-448-06/12 от 20.04.12 с ООО ЭДСПлюс, Договор №30/10/2012-08/01 от 30.10.12 (внутренний № Д1016/10/12).

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест». Регистрационный номер 61157.

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.3. Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования:

1. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 4 шт., сетевой накопитель – 1 шт., источник бесперебойного питания – 2 шт., телевизор плазменный Panasonic – 1 шт., точка Wi-Fi – 1 шт., паяльная станция – 2 шт., дрель – 5 шт., перфоратор – 3 шт.,

набор инструмента – 4 шт., тестер компьютерной сети – 3 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., паста теплопроводная – 1 шт., пылесос – 1 шт., радиостанция – 2 шт., стол – 4 шт., тумба на колесиках – 1 шт., подставка на колесиках – 1 шт., шкаф – 5 шт., кресло – 2 шт., лестница Alve – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2010 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

2. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 5 шт., стул – 2 шт., кресло – 2 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 2 шт., МФУ – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., шуруповерт – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

3. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 2 шт., стулья – 4 шт., кресло – 1 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 1 шт. (доступ к сети «Интернет»), веб-камера Logitech HD C510 – 1 шт., колонки Logitech – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., дрель – 1 шт., телефон – 1 шт., набор ручных инструментов – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

8.4. Лицензионное программное обеспечение:

1. Microsoft Office 2007 Standard (договор бессрочный Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007).

2. Microsoft Office 2010 Professional Plus (договор бессрочный Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012, договор бессрочный Microsoft Open License 47665577 от 10.11.2010, договор бессрочный Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011).