

ПЕРВОЕ ВЫСШЕЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧЕБНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ РОССИИ



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

СОГЛАСОВАНО

УТВЕРЖДАЮ

Руководитель ОПОП ВО
профессор А.Е. Череповицын

Проректор по образовательной
деятельности
доцент Д.Г. Петраков

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Уровень высшего образования: *Бакалавриат*

Направление подготовки: *38.03.02 Менеджмент*

Направленность (профиль): *Управление проектами*

Квалификация выпускника: *бакалавр*

Форма обучения: *очная*

Составитель: *доцент Катышева Е.Г.*

Санкт-Петербург

Рабочая программа дисциплины «Внешиэкономическая деятельность» разработана:

- в соответствии с требованиями ФГОС ВО – *бакалавриат по направлению подготовки «38.03.02 Менеджмент»*, утвержденного приказом Минобрнауки России № 970 от 12.08.2020г.;

- на основании учебного плана *бакалавриата по направлению подготовки «38.03.02 Менеджмент» направленность (профиль) «Управление проектами»*.

Составитель _____ к.э.н., доц. Катышева Е.Г.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики, организации и управления от 02.02.2022 г., протокол № 7.

Заведующий кафедрой _____ д.э.н., проф. А.Е. Череповицын

Рабочая программа согласована:

Начальник управления учебно-методического обеспечения образовательного процесса

_____ к.т.н. Иванова П.В.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины – формирование у обучающихся знаний по различным аспектам внешнеэкономической деятельности предприятий с зарубежными организациями и фирмами, формирование представления об особенностях осуществления производственной, научно-технической, валютно-финансовой и торгово-экономической деятельности с зарубежными контрагентами.

Задачи дисциплины:

– знание понятийного аппарата в области внешнеэкономической деятельности предприятия; методов регулирования экспортно-импортных операций; специфики совершения внешнеторговых сделок; характера договорных отношений между участниками внешнеэкономической деятельности; содержания внешнеторговых контрактов; сущности и классификации базисных условий поставки товаров; принципов формирования внешнеторговых цен; методики международных расчетов; организации и техники документального обеспечения внешнеторговых операций; принципов маркетинга во внешнеэкономической деятельности;

– умение анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности; обосновывать использование конкретных форм экспортно-импортных операций; применять термины Инкотермс-2010 при разработке внешнеторговых контрактов; выбирать наиболее рациональные виды транспорта для международных перевозок грузов; осуществлять выбор маркетинговой стратегии и разработку сбытовой политики; составлять и обрабатывать необходимые документы на различных этапах экспортных и импортных операций; оформлять необходимый комплекс документов для осуществления внешнеэкономической деятельности;

– овладение навыками использования нормативных правовых документов во внешнеэкономической деятельности; решения конкретных задач в сфере внешнеэкономической деятельности; осуществления процедур заключения внешнеторговых сделок; расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений, Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки «38.03.02 Менеджмент» и изучается в 8 семестре.

Предшествующими курсами, на которых непосредственно базируется дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность» являются: «Экономическая теория», «Маркетинг», «Правоведение», «Методы принятия управленческих решений», «Финансы», «Ценообразование», «Стратегический менеджмент на горных предприятиях».

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность» является основополагающей для изучения следующих дисциплин: «Производственная практика – преддипломная практика – Преддипломная практика».

Особенностью дисциплины является то, что она посвящена вопросам осуществления внешнеторговых операций, которые имеют наибольшее применение в России, а также являются наиболее перспективными для внедрения в практику работы хозяйствующих субъектов; содержание курса построено с учетом сложности развития внешнеэкономической деятельности России в условиях обоюдных санкций и высоких политических и экономических рисков, а также уязвимости положения России на мировом рынке в силу топливно-сырьевой специализации страны.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» направлен на формирование следующих компетенций:

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
<p>Способен осуществлять стратегический и маркетинговый анализ, разрабатывать функциональные стратегии развития, внедрения технологических и продуктовых инноваций, организационных изменений, направленных на обеспечение конкурентоспособности горных компаний с учетом социальной ответственности</p>	<p>ПКС-2</p>	<p>ПКС-2.1. Знать методы стратегического и маркетингового анализа, инновационного менеджмента, инструменты разработки и осуществления функциональной стратегии развития горных компаний в рамках устойчивого развития и корпоративной социальной ответственности.</p> <p>ПКС-2.2. Уметь применять инструментарий инновационного менеджмента, маркетингового и стратегического анализа.</p> <p>ПКС-2.3. Владеть навыками разработки и осуществления функциональной стратегии развития горных и нефтедобывающих компаний с учетом технологических, экономических, социальных, экологических, политических и индивидуально-ценностных факторов.</p>
<p>Способен применять основные методы финансового менеджмента при принятии управленческих решений, в том числе, связанных с операциями компаний минерально-сырьевого сектора на мировых рынках в условиях глобализации.</p>	<p>ПКС-3</p>	<p>ПКС-3.1. Знать основные методы финансового менеджмента для оценки активов, управления оборотным капиталом, принятия инвестиционных решений, решений по финансированию, формированию дивидендной политики и структуры капитала</p> <p>ПКС-3.2. Уметь оценить текущую финансовую состоятельность компании и определить возможности принятия инвестиционных решений, решений по финансированию, формированию дивидендной политики и структуры капитала с учетом основных тенденций развития мирового рынка</p> <p>ПКС-3.3. Владеть навыками оценки активов горных компаний, анализа финансовой устойчивости и структуры капитала для целей принятия управленческих решений, в том числе, связанных с операциями компаний минерально-сырьевого сектора на мировых рынках в условиях глобализации.</p>
<p>Способен организовывать и осуществлять процессы инвестиционного проектирования и бизнес-планирования, технико-экономического обоснования проектов освоения месторождений полезных ископаемых и переработки минераль-</p>	<p>ПКС-4</p>	<p>ПКС-4.1. Знать принципы и методы организации и осуществления инвестиционного проектирования и бизнес-планирования, технико-экономического обоснования проектов с учетом различных рисков</p> <p>ПКС-4.2. Уметь планировать стоимость, сроки, качество, идентифицировать и оценивать риски и интересы стейкхолдеров проектов освоения месторождений полезных ископаемых и переработки минерального сырья</p> <p>ПКС-4.3. Владеть навыками обоснования инвестици-</p>

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
ного сырья в условиях рыночной нестабильности и рисков		онного проектирования и бизнес-планирования проектов для целей развития, расширения, модернизации, антикризисного управления и ликвидации компаний минерально-сырьевого сектора.
Способен планировать и контролировать производственную, закупочную и сбытовую деятельность, а также организацию капитального строительства горного предприятия	ПКС-5	<p>ПКС-5.1. Знать методы и принципы планирования и контроля производственной, закупочной и сбытовой деятельности, организации капитального строительства горного предприятия</p> <p>ПКС-5.2. Уметь планировать технико-экономические показатели производственной деятельности и капитального строительства, обосновывать и контролировать логику процессов закупочной и сбытовой деятельности</p> <p>ПКС-5.3. Владеть навыками анализа функциональных стратегий компаний с целью планирования сбалансированных управленческих решений в производственной, закупочной и сбытовой деятельности в рамках устойчивого развития и корпоративной социальной ответственности</p>

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоёмкость учебной дисциплины составляет 3 зачётных единицы, 108 ак. часов.

Вид учебной работы	Всего ак. часов	Ак. часы по семестрам
		8
Аудиторная работа, в том числе:	40	40
Лекции (Л)	20	20
Практические занятия (ПЗ)	20	20
Лабораторные работы (ЛР)	-	-
Самостоятельная работа студентов (СРС), в том числе:	68	68
Выполнение курсовой работы (проекта)	-	-
Расчетно-графическая работа (РГР)	-	-
Реферат	-	-
Подготовка к практическим занятиям	60	60
Подготовка к лабораторным занятиям	-	-
Подготовка к зачету / дифф. зачету	8	8
Промежуточная аттестация – дифф. зачет (ДЗ)	ДЗ	ДЗ
Общая трудоёмкость дисциплины		
	ак. час.	108
	зач. ед.	3

4.2. Содержание дисциплины

Учебным планом предусмотрены: лекции, практические занятия и самостоятельная работа.

4.2.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Наименование разделов	Виды занятий				
	Всего ак. часов	Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа студента
Раздел 1 «Организация внешнеэкономической деятельности»	54	10	10	-	34
Раздел 2 «Организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности»	54	10	10	-	34
Итого:	108	20	20	-	68

4.2.2. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание лекционных занятий	Трудоемкость в ак. часах
1	Организация внешнеэкономической деятельности	Регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в России: цели и принципы регулирования ВЭД; органы государственного регулирования ВЭД в России; организация негосударственного регулирования ВЭД; методы регулирования ВЭД; экономические методы стимулирования экспортного производства. Базисные условия поставки товаров: сущность и классификация базисных условий поставки товаров; содержание терминов Инкотермс-2010; особенности применения терминов Инкотермс-2010. Транспортное обеспечение международных перевозок. Маркетинг во внешнеэкономической деятельности. Цели и пути создания предприятий с иностранными инвестициями.	10
2	Организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности	Внешнеторговый контракт и его структура. Внешнеторговые операции по направлению торговли, сырьевым товарам, купле-продаже машин и оборудования. Международная торговля научно-техническими достижениями, операции на условиях подряда и аренды. Торговые операции состязательного типа: использование товарных бирж во внешнеторговых операциях; подготовка и проведение международных торгов; особенности аукционных торгов. Международные расчеты и совершенствование валютно-финансовых отношений во внешнеэкономической деятельности.	10
Итого:			20

4.2.3. Практические занятия

№ п/п	Разделы	Тематика практических занятий	Трудоемкость в ак. часах
1	Раздел 1	Регулирование внешнеэкономической деятельности в России.	2
2		Базисные условия поставки товаров.	4
3		Маркетинг во внешнеэкономической деятельности.	2
4		Создание предприятий с иностранными инвестициями.	2
5	Раздел 2	Внешнеторговый контракт и его структура.	2
6		Внешнеторговые операции по направлению торговли, сырьевым товарам, купле-продаже машин и оборудования.	2
7		Международная торговля научно-техническими достижениями, операции на условиях подряда и аренды.	1
8		Торговые операции сырьевых товаров.	1
9		Международные расчеты.	4
Итого:			20

4.2.4. Лабораторные работы

Лабораторные работы не предусмотрены.

4.2.5. Курсовые работы (проекты)

Курсовые работы (проекты) не предусмотрены.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В ходе обучения применяются:

Лекции, которые являются одним из важнейших видов учебных занятий и составляют основу теоретической подготовки обучающихся. Цели лекционных занятий:

-дать систематизированные научные знания по дисциплине, акцентировать внимание на наиболее сложных вопросах дисциплины;

-стимулировать активную познавательную деятельность обучающихся, способствовать формированию их творческого мышления.

Практические занятия. Цели практических занятий:

-совершенствовать умения и навыки решения практических задач.

Главным содержанием этого вида учебных занятий является работа каждого обучающегося по овладению практическими умениями и навыками профессиональной деятельности.

Консультации (текущая консультация, накануне дифференцированного зачета) является одной из форм руководства учебной работой обучающихся и оказания им помощи в самостоятельном изучении материала дисциплины, в ликвидации имеющихся пробелов в знаниях, задолженностей по текущим занятиям, в подготовке письменных работ.

Текущие консультации проводятся преподавателем, ведущим занятия в учебной группе, научным руководителем и носят как индивидуальный, так и групповой характер.

Самостоятельная работа обучающихся направлена на углубление и закрепление знаний, полученных на лекциях и практических занятиях, выработку навыков самостоятельного активного приобретения новых, дополнительных знаний, подготовку к предстоящим учебным занятиям и промежуточному контролю.

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Оценочные средства для самостоятельной работы и текущего контроля успеваемости

Раздел 1. Организация внешнеэкономической деятельности.

1. Цели и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности.

2. Органы государственного регулирования ВЭД в России.
3. Организация негосударственного регулирования ВЭД.
4. Методы регулирования ВЭД.
5. Экономические методы стимулирования экспортного производства.
6. Сущность и классификация базисных условий поставки товаров.
7. Содержание терминов Инкотермс-2010.
8. Особенности применения терминов Инкотермс-2010.
9. Необходимость использования транспорта во внешнеэкономической деятельности.
10. Организация международных перевозок основными видами транспорта.
11. Транспортные связи Восток – Запад.
12. Транспортное страхование.
13. Сущность, принципы, методы маркетинга во внешнеэкономической деятельности.
14. Внутренняя и внешняя среда маркетинга во внешнеэкономической деятельности.
15. Информационное обеспечение маркетинга во внешнеэкономической деятельности.
16. Этапы выбора маркетинговой стратегии и разработка сбытовой политики.
17. Продвижение товаров на внешнем рынке.
18. Цели создания предприятий с иностранными инвестициями.
19. Управление предприятиями с иностранными инвестициями.
20. Организационные формы иностранных инвестиций.
21. Определение экономической эффективности деятельности предприятий с иностранными

инвестициями.

Раздел 2. Организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности.

1. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов.
2. Структура, преамбула, предмет и количество товара во внешнеторговом контракте.
3. Сроки, базисные условия поставки, качество товаров во внешнеторговом контракте.
4. Цена и общая сумма внешнеторгового контракта, условия платежей.
5. Упаковка и маркировка товара во внешнеторговых сделках.
6. Штрафные санкции, форс-мажор, претензии, арбитраж во внешнеторговых сделках.
7. Транспортные условия, приемка-сдача товара, страхование во внешнеторговых сделках.
8. Документы для оплаты, лицензии, типовые контракты, прочие условия внешнеторговых сделок.
9. Техника осуществления экспортных, импортных, реэкспортных и реимпортных операций.
10. Основные операции в процессе купли-продажи сырьевых, продовольственных товаров и материалов.
11. Общие тенденции торговли сырьевыми товарами.
12. Особенности торговли машинами и оборудованием.
13. Основные формы международного научно-технического сотрудничества.
14. Операции по торговле лицензиями и ноу-хау.
15. Инжиниринговые операции.
16. Операции на условиях подряда.
17. Операции на условиях лизинга.
18. Финансовый лизинг.
19. Использование товарных бирж во внешнеторговых операциях.
20. Подготовка и проведение международных торгов.
21. Особенности аукционных торгов.
22. Сущность международных расчетов. Валютное регулирование и валютный контроль.
23. Внутренний валютный рынок России.
24. Основные формы международных расчетов.
25. Аккредитивная и инкассовая формы расчетов.
26. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Валютные риски.

27. Пути совершенствования валютно-финансовых отношений во внешнеэкономической деятельности.

6.2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации (дифференцированного зачета)

6.2.1. Примерный перечень вопросов/заданий к дифференцированному зачету (по дисциплине):

1. Основные цели регулирования ВЭД.
2. Принципы регулирования ВЭД.
3. Основные вопросы, решаемые федеральными органами в процессе регулирования ВЭД.
4. Права субъектов РФ в регулировании и осуществлении ВЭД.
5. Функции администрации Президента РФ, Государственной Думы и Совета Федерации в сфере регулирования ВЭД.
6. Основные функции Правительства РФ в сфере регулирования ВЭД.
7. Характеристика состава регулирующих функций, возложенных на Минэкономразвития РФ.
8. Структурные подразделения Минэкономразвития РФ, осуществляющие регулирование ВЭД на уровне России, в регионах и за рубежом.
9. Функции Министерства финансов, ЦБ РФ, Федерального агентства по науке и инновациям в регулировании ВЭД.
10. Функции Федеральной таможенной службы РФ в сфере регулирования ВЭД.
11. Основные неправительственные международные организации, участвующие в регулировании ВЭД.
12. Сущность международных торговых договоров.
13. Суть паратарифных методов регулирования, мер контроля, цен и финансовых мер.
14. Различия методов количественного контроля во внешней торговле и автоматического лицензирования.
15. Нетарифные методы регулирования ВЭД.
16. Экономические методы стимулирования экспортного производства.
17. Сущность базисных условий поставки товаров.
18. Цели создания сборника Инкотермс и содержание его редакции 2010 года.
19. Обязанности экспортеров и импортеров, изложенные в базисных условиях поставки товаров.
20. Обязанности продавцов и покупателей при использовании ими базисного условия поставки категории Е.
21. Обязанности продавцов и покупателей при использовании ими базисных условий поставки категории F.
22. Обязанности продавцов и покупателей при использовании ими базисных условий поставки категории С.
23. Обязанности продавцов и покупателей при использовании ими базисных условий поставки категории D.
24. Особенности применения терминов Инкотермс-2010.
25. Понятие транспорта и особенности транспорта, используемого в ВЭД.
26. Основные признаки классификации и виды транспортных операций в ВЭД.
27. Организация международных перевозок морским транспортом.
28. Организация международных перевозок железнодорожным транспортом.
29. Организация международных перевозок авиационным транспортом.
30. Транспортные связи Восток – Запад.
31. Порядок заключения договора транспортного страхования.
32. Сущность, принципы и методы маркетинга в ВЭД.
33. Внутренняя и внешняя среда маркетинга в ВЭД.
34. Информационное обеспечение маркетинга в ВЭД.

35. Возможности сети Интернет для деловых коммуникаций в ВЭД.
36. Методы прогнозирования рынка при осуществлении ВЭД.
37. Процесс выработки стратегии ВЭД предприятия.
38. Основные формы сотрудничества отечественных и зарубежных компаний.
39. Цели создания в России предприятий с иностранными инвестициями.
40. Цели иностранных партнеров при создании совместных предприятий в России.
41. Особенности управления предприятиями с иностранными инвестициями.
42. Организационные формы иностранных инвестиций.
43. Определение экономической эффективности деятельности предприятий с иностранными инвестициями.
44. Понятие внешнеторговой операции, признаки классификации внешнеторговых операций.
45. Классификация внешнеторговых контрактов.
46. Порядок оформления преамбулы внешнеторгового контракта.
47. Определение срока поставки товара во внешнеторговом контракте.
48. Способы оценки качества товара во внешнеторговом контракте.
49. Особенности определения контрактных цен во внешнеторговой деятельности.
50. Особенности упаковки товара во внешнеторговой деятельности.
51. Маркировка товара во внешнеторговой деятельности.
52. Штрафные санкции во внешнеторговой деятельности.
53. Количественные и качественные характеристики международных перевозок.
54. Вопросы страхования при заключении внешнеторговых контрактов.
55. Типовые контракты в международной торговле.
56. Основные элементы экспортных и импортных операций.
57. Основные действия сторон при реэкспортных и реимпортных операциях.
58. Основные операции в процессе купли-продажи сырьевых товаров и материалов.
59. Осуществление операций между экспортером и импортером при поставке машин и оборудования.
60. Основные формы международного научно-технического сотрудничества.
61. Операции по международной торговле лицензиями и ноу-хау.
62. Международные инжиниринговые операции.
63. Операции на условиях подряда.
64. Операции аренды и лизинга.
65. Роль бирж во внешнеторговых операциях.
66. Особенности осуществления фьючерсных сделок.
67. Порядок проведения международных торгов.

6.2.2. Примерные тестовые задания к дифференцированному зачету

Вариант № 1

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	К таможенно-тарифным методам регулирования внешнеторговой деятельности относятся:	1. Паратарифные методы, меры контроля цен. 2. Финансовые меры, автоматическое лицензирование. 3. Монополистические меры, технические барьеры. 4. Ввозные и вывозные таможенные пошлины.
2	Экономическими методами стимулирования экспорта являются:	1. Антидемпинговые процедуры, меры контроля цен, методы количественного контроля, финансовые меры, автоматическое лицензирование. 2. Прямое и косвенное финансирование экс-

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		<p>портеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование и страхование экспортеров.</p> <p>3. Оперативное регулирование, импортные процедуры, кредитование экспортеров, технические барьеры.</p> <p>4. Автоматическое лицензирование, ценовые преференции, финансовые меры.</p>
3	DAT – это	<p>1. Поставка с пристани.</p> <p>2. Поставка с судна.</p> <p>3. Поставка на терминале.</p> <p>4. Стоимость и фрахт.</p>
4	EXW – это	<p>1. Франко-борт.</p> <p>2. Франко-перевозчик.</p> <p>3. Фрахт/перевозка оплачены до...</p> <p>4. Франко-завод.</p>
5	Основной объем грузооборота мировой внешней торговли по виду транспорта приходится...	<p>1. На автомобильный транспорт.</p> <p>2. На железнодорожный транспорт.</p> <p>3. На морской транспорт.</p> <p>4. На воздушный транспорт.</p>
6	Коносамент – это	<p>1. Документ, выдаваемый перевозчиком, удостоверяющий принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю.</p> <p>2. Документ, выдаваемый брокером, удостоверяющий принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю.</p> <p>3. Документ, выдаваемый декларантом, удостоверяющий принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю.</p> <p>4. Документ, выдаваемый таможенными служащими, удостоверяющий принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю.</p>
7	Маркетинговая среда состоит из:	<p>1. Мини- и макси-среды.</p> <p>2. Микро- и макросреды.</p> <p>3. Общей и индивидуальной среды.</p> <p>4. Свободной и рыночной среды.</p>
8	Маркетинговые посредники – это	<p>1. Компании, помогающие в движении, сбыте товаров.</p> <p>2. Компании, обеспечивающие продажу людям тех товаров, которые будут куплены.</p> <p>3. Компании, изучающие конъюнктуру рынка.</p> <p>4. Компании, приобретающие товары для коммунальных или других служб.</p>
9	Предприятие с иностранными инвестициями – это:	<p>1. Хозяйственное объединение российского и иностранного партнеров на основе совместно</p>

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		<p>внесенной собственности и совместного управления, разделения рисков и прибыли.</p> <p>2. Наиболее простая форма сотрудничества, содержащая для поставщика одну главную обязанность: обеспечение своевременного пуска объекта в действие.</p> <p>3. Комплексная система организации производства и сбыта продукции, ориентированная на удовлетворение конкретных потребителей и получение прибыли на основе исследования и прогнозирования товарного рынка.</p> <p>4. Совокупность активных сил и субъектов, имеющих место в самом предприятии и вне его.</p>
10	На сколько групп можно разбить регионы России в зависимости от факторов, определяющих инвестиционный климат?	<p>1. На 2.</p> <p>2. На 3.</p> <p>3. На 4.</p> <p>4. На 5.</p>
11	Письменной формой международной коммерческой сделки, согласно международным нормам, считается:	<p>1. Контракт.</p> <p>2. Переписка контрагентов.</p> <p>3. Предложение экспорта и ответ покупателя.</p> <p>4. Запрос покупателя и оферта продавца.</p>
12	Внешнеэкономическая сделка – это:	<p>1. Коммерческий документ, содержащий письменную договоренность сторон о поставке товара продавцом в собственность покупателя.</p> <p>2. Действия, направленные на установление, изменение и прекращение гражданско-правовых отношений между участниками ВЭД, находящимися в разных странах.</p> <p>3. Действия, направленные на установление, изменение отношений между контрагентами внутри страны.</p> <p>4. Действия, направленные на установление, изменение и прекращение гражданско-правовых отношений между импортерами.</p>
13	Экспортные операции – это:	<p>1. Операции, при которых товары, находящиеся в свободном обращении на таможенной территории РФ, вывозятся с этой территории без обязательства об обратном ввозе.</p> <p>2. Операции, при которых ввезенные на таможенную территорию РФ товары остаются на этой территории без обязательства об их вывозе с этой территории.</p> <p>3. Операции, при которых ввезенные на таможенную территорию РФ товары хранятся под таможенным контролем без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения запретов и ограничений экономического характера.</p>

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		4. Операции, при которых иностранные товары используются в течение определенного срока на таможенной территории РФ с полным или частичным освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к этим товарам запретов и ограничений экономического характера.
14	По формам международной торговли сырьевые товары делятся на:	1. Ярмарочные, неярмарочные. 2. Промышленные, непромышленные. 3. Выставочные, невыставочные. 4. Биржевые, небиржевые.
15	В международной практике торговли существуют две группы лицензий:	1. Распорядительные и сопутствующие. 2. Чистые и специальные. 3. Специальные и распорядительные. 4. Чистые и сопутствующие.
16	Транснациональные компании могут осуществлять торговлю:	1. Сертификатами. 2. Лицензиями. 3. Офертами. 4. Драгоценными монетами.
17	На большинстве ведущих бирж мира торговлю ведут:	1. Биржевые игроки. 2. Торговые агенты. 3. Брокеры. 4. Маклеры.
18	Крупнейшей международной биржей мира является:	1. Чикагская биржа, торгующая зерном, золотом, серебром, ценными бумагами. 2. Нью-Йоркская биржа хлопка. 3. Лондонская биржа цветных металлов. 4. Японская биржа сахара, текстиля, каучука, зернобобовых.
19	Международные расчеты – это:	1. Предоставление товара в распоряжение агента – консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению сделки или заключать ее. 2. Совокупность объединений, использующих тенденции международного разделения труда, производственная и торгово-сбытовая деятельность которых вынесена за пределы национального государства. 3. Предоставление товара в распоряжение агента – консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению сделки или заключать ее, рассчитываться с иностранными государствами, предприятиями. 4. Система организации и регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности между государствами, предприятиями и гражданами.

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		ми, находящимися на территории разных стран.
20	Укажите документ, являющийся основным нормативным актом, обеспечивающим регулирование валютных отношений в России.	1. Закон РФ «О таможенном тарифе» 2. Закон РФ «О валютном регулировании и валютном контроле». 3. Закон РФ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров». 4. Конституция РФ.

Вариант № 2

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	К органам государственного регулирования ВЭД России относятся:	1. Президент РФ, Государственная Дума, Правительство РФ, Министерство экономического развития, Торгово-промышленная палата. 2. Президент РФ, Государственная Дума, Правительство РФ, Министерство экономического развития, ЗАО «Экспоцентр». 3. Президент РФ, Государственная Дума, Правительство РФ, Министерство экономического развития, Федеральная таможенная служба, Министерство финансов, Центральный банк России. 4. Президент РФ, Государственная Дума, Правительство РФ, Министерство экономического развития, Сбербанк России.
2	К нетарифным методам регулирования ВЭД относятся:	1. Специальные защитные меры, антидемпинговые меры и компенсационные меры, лицензирование, меры количественного ограничения, исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. 2. Таможенные пошлины, таможенные тарифы, условия освобождения от уплаты пошлин, санкции за нарушение таможенных правил, порядок рассмотрения жалоб. 3. Консультации по вопросам гражданского, трудового, уголовного права, административные методы, экономические методы. 4. Прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспортера.
3	Базисные условия поставки товаров – это:	1. Совокупность обязанностей продавца по транспортировке и страхованию товара. 2. Совокупность обязанностей покупателя по транспортировке и страхованию товара.

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		3. Совокупность обязанностей контрагентов (экспортера и импортера) по страхованию товара. 4. Совокупность обязанностей контрагентов по транспортировке и страхованию товаров на пути их движения от экспортеров к импортерам.
4	Максимальные обязанности возложены на покупателя на следующих условиях:	1. EXW. 2. FOB. 3. CPT. 4. DDP.
5	Существуют следующие виды коносаментов:	1. Именной, не именной, договорной. 2. Именной, согласованный, на предъявителя. 3. Именной, ордерный, на предъявителя. 4. Именной, сквозной, на предъявителя.
6	На продавца возлагается обязанность приобретения морского страхования в пользу покупателя при условии следующего базисного условия поставки:	1. CIF. 2. CPT. 3. DAT. 4. DDP.
7	Прогнозирование рынка – это:	1. Разработка объективного научно обоснованного суждения о перспективах развития предприятий на рынке, возможности их развития в будущем. 2. Разработка объективного научно обоснованного суждения о перспективах развития рынка и возможных вариантах развития экономических процессов в будущем. 3. Предложения о перспективах развития средств производства товаров. 4. Суждения об истории развития потребительского рынка, а также лиц, приобретающих товары для личного потребления.
8	Долгосрочное перспективное планирование действий компании, целенаправленные исследования рынка, товара и покупателей, использование комплексных методов формирования спроса и оптимизации сбыта – это:	1. Маркетинговое управление. 2. Метод рыночной ориентации. 3. Метод товарной ориентации. 4. Маркетинговая среда компании.
9	Высшей формой сотрудничества предприятий является:	1. Создание предприятий с иностранными инвестициями. 2. Открытие торговых представительств, фирм. 3. Разовая торговая сделка. 4. Создание экспортно-импортных служб.
10	На экономику страны привлечение зарубежных инвестиций влияет...	1. Положительно. 2. Отрицательно. 3. Нейтрально. 4. Нет верных ответов.
11	По характеру и особенности оформления контракты бывают:	1. Предварительные, специальные, рамочные, намерения.

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		<p>2. С оплатой в денежной форме, с оплатой полностью в товарной форме.</p> <p>3. Разовые, срочные, долгосрочные.</p> <p>4. Купли-продажи товаров в вещественно-материальной форме, купли-продажи результатов интеллектуальной деятельности.</p>
12	По форме оплаты контракты бывают:	<p>1. Срочные, долгосрочные.</p> <p>2. С оплатой в денежной форме, с оплатой в товарной форме.</p> <p>3. Предварительные, рамочные.</p> <p>4. Купли-продажи товаров в вещественно-материальной форме, купли-продажи результатов интеллектуальной деятельности.</p>
13	Резкспортные операции – это:	<p>1. Операции, при которых ввезенные на таможенную территорию РФ товары остаются на этой территории без обязательства об их вывозе с этой территории.</p> <p>2. Операции, при которых иностранные товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем между местом их прибытия на таможенную территорию РФ и местом их убытия с этой территории без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.</p> <p>3. Операции, при которых товары, ранее ввезенные на таможенную территорию РФ, вывозятся с этой территории без уплаты или с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.</p> <p>4. Операции, при которых ввезенные товары используются на таможенной территории РФ в течение установленного срока для целей проведения операций по переработке товаров с полным условным освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов при условии вывоза продуктов переработки с таможенной территории РФ в определенный срок.</p>
14	Импортные операции – это:	<p>1. Ввоз из-за границы товара, ранее экспортированного и не подвергнутого там переработке.</p> <p>2. Операции, направленные на вывоз товаров за пределы государства.</p> <p>3. Ввоз товара на таможенную территорию РФ без обязательства об обратном вывозе.</p> <p>4. Вывоз за границу товара, ранее импортированного и не подвергнутого переработке.</p>

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
15	В международной практике торговли существуют следующие группы лицензионных договоров:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Договор о простой лицензии, договор об исключительной лицензии, договор о полной лицензии. 2. Договор о простой лицензии, договор о полной лицензии, договор о неполной лицензии. 3. Договор о простой лицензии, договор о сложной лицензии, договор об исключительной лицензии. 4. Договор об исключительной лицензии, договор о сложной лицензии, договор об оплачиваемой лицензии.
16	Международный инжиниринг – это выполнение операций по оказанию услуг:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Производственного характера, осуществляемых специализированными инженерно-консультационными компаниями. 2. Научно-технического характера, осуществляемых специализированными инженерно-консультационными промышленными компаниями. 3. Производственного характера, осуществляемых строительными компаниями. 4. Производственного, коммерческого и научно-технического характера, осуществляемых специализированными инженерно-консультационными промышленными, строительными и другими компаниями.
17	Международные торги могут быть:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Открытыми, закрытыми. 2. Публичными, частными. 3. Крупными, мелкими. 4. Международными, национальными.
18	Первая торговая биржа была учреждена:	<ol style="list-style-type: none"> 1. В Гамбурге. 2. В Антверпене. 3. В Лондоне. 4. В Нью-Йорке.
19	Обратимость валюты может быть:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внешней и внутренней. 2. Полной и неполной. 3. Валютной и безвалютной. 4. Конвертируемой и неконвертируемой.
20	Система безналичных расчетов за товары, услуги, ценные бумаги, основанная на взаимном зачете встречных требований и обязательств, - это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Клиринг. 2. Аванс. 3. Перевод. 4. Инкассо.

Вариант № 3

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Таможенный тариф – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к	1. Административные меры воздействия на экспортеров или импортеров.

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
	товарам, перемещаемым через таможенную границу РФ, отражающий:	2. Экономические меры. 3. Административные и экономические меры воздействия. 4. Административные, нетарифные и экономические меры воздействия.
2	Из негосударственных организаций наибольшее воздействие на развитие и осуществление ВЭД оказывают:	1. Страховые компании. 2. Внешторгбанк России. 3. Торгово-промышленные палаты. 4. Центр международной торговли.
3	На условиях FAS продавец доставляет товар:	1. На причал в порту отгрузки. 2. До границы экспортера. 3. До границы импортера. 4. До пункта назначения, указанного в контракте.
4	На условиях СІР страхование обеспечивает...	1. Продавец. 2. Покупатель. 3. На равных условиях продавец и покупатель. 4. Перевозчик.
5	При страховании внешнеэкономических операций особое значение имеет:	1. Страхование грузов. 2. Страхование транспортных документов. 3. Страхование технических рисков. 4. Транспортное страхование.
6	Объектом транспортного страхования является:	1. Груз, транспортное средство, фрахт. 2. Груз, фрахт, материальная ответственность. 3. Груз, транспортное средство, материальная ответственность. 4. Транспортное средство, фрахт, материальная ответственность.
7	Маркетинговая цель компании – это:	1. Доля рынка, перечень возможных рынков, наиболее перспективные рынки. 2. Желательный имидж компании, объем продаж, объем прибыли, наличие параметров превосходства над конкурентом. 3. Наличие ежедневного периодического контроля. 4. Повседневный имидж компании.
8	На мировые товарные рынки оказывают большое влияние конъюнктурообразующие факторы следующих видов:	1. Циклические и нециклические. 2. Первичные и вторичные. 3. Краткосрочные и долгосрочные. 4. Краткосрочные и среднесрочные.
9	Чистая прибыль предприятия с иностранными инвестициями в t-м году определяется:	1. Как остаток прибыли после вычета налога на прибыль, и сумм, отчисляемых в фонд предприятия, не связанных с развитием производства, науки и техники в t-м году. 2. Как разность между балансовой прибылью и суммой налога на прибыль. 3. Вычитанием из балансовой прибыли сумм, отчисляемых в резервный фонд предприятия

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		<p>и другие фонды, направляемые на развитие производства, науки и техники в t-м году.</p> <p>4. Сумма прибыли от реализации продукции предприятия, поступлений процентов за хранение средств предприятия в банках, штрафов в его пользу, других непроизводственных поступлений за вычетом выплат за кредиты, включая проценты и штрафы, наложенные на предприятие.</p>
10	<p>Прибыль предприятия с иностранными инвестициями, подлежащая распределению между участниками, определяется по формуле:</p>	<p>1. $\Pi_{нт} = \Pi_{бт} - \Phi_{зт} - \Phi_{ат}$</p> <p>2. $\Pi_{пт} = \Pi_{нт} \cdot (1 - B) - \Phi_{от}$</p> <p>3. $\Pi_t = V_{вт} \cdot K + V_{пт} - C_t$</p> <p>4. $\Pi_{нт} = \Pi_{бт} - \Pi_{нт} \cdot B$</p>
11	<p>По времени поставки внешнеторговые контракты могут быть:</p>	<p>1. Разовые, понедельные, долгосрочные.</p> <p>2. Срочные, годовые, пятилетние.</p> <p>3. Долгосрочные, немедленные, разовые.</p> <p>4. Разовые, срочные, долгосрочные.</p>
12	<p>Внешнеторговая операция – это комплекс действий:</p>	<p>1. Участников торгового процесса, торгующих внутри страны, с целью осуществления торгового обмена.</p> <p>2. Участников торгового процесса, представляющих разные страны, с целью осуществления торгового обмена.</p> <p>3. Участников международного торгового процесса для осуществления производственной деятельности.</p> <p>4. Между транспортными компаниями, представляющими разные страны.</p>
13	<p>Реимпортные операции – это:</p>	<p>1. Операции, при которых товары, ранее вывезенные с таможенной территории РФ, ввозятся на таможенную территорию РФ в установленные сроки без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.</p> <p>2. Операции, при которых товары безвозмездно передаются в федеральную собственность без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.</p> <p>3. Операции, при которых иностранные товары уничтожаются под таможенным контролем без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.</p> <p>4. Операции, при которых товары, находящиеся в свободном обращении на таможенной территории РФ, могут временно использоваться за пределами таможенной</p>

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
		территории РФ с полным условным освобождением от уплаты вывозных таможенных пошлин и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера.
14	Укажите основные признаки биржевого товара:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Неоднородный (незаменимый), пригодный для стандартизации, нескоропортящийся, спрос и предложение должны носить массовый характер. 2. Однородный (заменимый), пригодный для стандартизации, скоропортящийся, спрос и предложение должны носить массовый характер. 3. Неоднородный (незаменимый), пригодный для стандартизации, скоропортящийся, спрос и предложение должны носить массовый характер. 4. Однородный (заменимый), пригодный для стандартизации, нескоропортящийся, спрос и предложение должны носить массовый характер.
15	Особый вид аренды во внешнеторговых операциях по импорту и экспорту машин, оборудования и готовой продукции – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Подряд. 2. Лизинг. 3. Инжиниринг. 4. Факторинг.
16	Во внешнеэкономической деятельности по временному признаку применяются следующие виды аренды:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Краткосрочная, среднесрочная, долгосрочная. 2. Полная, неполная, частичная. 3. Оперативная, долгосрочная, согласованная. 4. Краткосрочная, долгосрочная, частичная.
17	Виды биржевых сделок следующие:	<ol style="list-style-type: none"> 1. На реальный товар и срочные сделки. 2. Только на реальный товар. 3. На срочные сделки и фьючерсные сделки. 4. На фьючерсные сделки.
18	Сделки на реальный товар на условиях «форвард» с последующей корректировкой цен можно заключать с поставкой через:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Месяц. 2. Два-три месяца и более. 3. Два-три месяца. 4. Две недели.
19	Валюта, по которой осуществляется оплата товара, услуг по контракту, - это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Валюта платежа. 2. Валюта цены. 3. Валюта сделки. 4. Валютно-финансовые условия.
20	Срочные валютные сделки, при которых осуществляется страхование валютных рисков на основе купли-продажи валюты по фиксируемому в момент заключения сделки курсу, - это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Торговые операции. 2. Форвардные операции. 3. Клиринг. 4. Валютные опционы.

6.3. Описание показателей и критериев контроля успеваемости, описание шкал оценивания

6.3.1. Критерии оценок промежуточной аттестации (дифференцированного зачета)

Примерная шкала оценивания знаний по вопросам/выполнению заданий дифференцированного зачета:

Оценка			
«2» (неудовлетворительно)	Пороговый уровень освоения	Углубленный уровень освоения	Продвинутый уровень освоения
	«3» (удовлетворительно)	«4» (хорошо)	«5» (отлично)
Посещение менее 50 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 60 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 70 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 85 % лекционных и практических занятий
Студент не знает значительной части материала, допускает существенные ошибки в ответах на вопросы	Студент поверхностно знает материал основных разделов и тем учебной дисциплины, допускает неточности в ответе на вопрос	Студент хорошо знает материал, грамотно и по существу излагает его, допуская некоторые неточности в ответе на вопрос.	Студент в полном объеме знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос
Не умеет находить решения большинства предусмотренных программой обучения заданий	Иногда находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Уверенно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Безошибочно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий
Большинство предусмотренных программой обучения заданий не выполнено	Предусмотренные программой обучения задания выполнены удовлетворительно	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены

Примерная шкала оценивания знаний в тестовой форме:

Количество правильных ответов, %	Оценка
0-49	Неудовлетворительно
50-65	Удовлетворительно
66-85	Хорошо
86-100	Отлично

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

1. Баринов В. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / В. А. Баринов. - 2-е изд., испр. – М.: Форум, 2020. - 192 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1063355>]

2. Бурденко Е. В. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит: учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева; под ред. Е.В. Бурденко. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 249 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1066006>]

3. Гуреева М. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / М. А. Гуреева. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2020. – 288 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1045371>]

4. Иванов М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / М. Ю. Иванов, М.Б. Иванова. - 4-е изд. – М.: РИОР: Инфра-М, 2020. - 128 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1052246>]

5. Международный нефтегазовый бизнес: учебник / Ю.Н. Линник, В.Ю. Линник, О.В. Байкова, Д.А. Созаева; под ред. Ю.Н. Линника. – М.: ИНФРА-М, 2020. — 232 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1019997>]

6. Чурсин А. А. Внешнеэкономическая деятельность организации: учебник / А.А. Чурсин, С.Ю. Муртузалиева. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 332 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1034190>]

7.1.2. Дополнительная литература

1. Бархатов А. П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / А. П. Бархатов. – 10-е изд., стер. – М.: Дашков и К°, 2020. – 268 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573145>]

2. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В. Б. Мантусова; Российская таможенная академия. – М.: Юнити-Дана: Закон и право, 2018. – 303 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350>]

3. Гущина О. Г. Методы определения таможенной стоимости: учебное пособие / О. Г. Гущина. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2017. – 208 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>]

4. Джабиев А. П. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности России: возможности и перспективы качественных изменений / А. П. Джабиев. – М.: Креативная экономика, 2019. – 472 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=599485>]

5. Луговнина С. М. Международный менеджмент: учебное пособие: / С. М. Луговнина; Поволжский государственный технологический университет. – Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2019. – 156 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562249>]

6. Основы международного менеджмента и маркетинга: учебное пособие: / О. Т. Шипкова, О. В. Шатаева, Е. В. Скубрий, М. В. Николаев. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2021. – 168 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=615680>]

7. Ценообразование во внешней торговле: учебник / под ред. В. Б. Мантусова; Российская таможенная академия. – М.: Юнити-Дана: Закон и право, 2018. – 247 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562349>]

7.1.3. Учебно-методическое обеспечение

1. Внешнеэкономическая деятельность: Методические указания для самостоятельной работы [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 20 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.

2. Внешнеэкономическая деятельность: Методические указания к практическим занятиям [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 40 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.

7.2. Базы данных, электронно-библиотечные системы, информационно-справочные и поисковые системы

1. Европейская цифровая библиотека Europeana: <http://www.europeana.eu/portal>

2. КонсультантПлюс: справочно - поисковая система [Электронный ресурс]. - www.consultant.ru/

3. Мировая цифровая библиотека: <http://wdl.org/ru>

4. Научная электронная библиотека «Scopus» <https://www.scopus.com>

5. Научная электронная библиотека ScienceDirect: <http://www.sciencedirect.com>
6. Научная электронная библиотека «eLIBRARY»: <https://elibrary.ru/>
7. Поисковые системы Yandex, Rambler, Yahoo и др.
8. Система ГАРАНТ: электронный периодический справочник [Электронный ресурс] www.garant.ru/.
9. Электронно-библиотечная система издательского центра «Лань»: <https://e.lanbook.com/books>
10. Электронная библиотека Российской Государственной Библиотеки (РГБ): <http://elibrary.rsl.ru>
11. Электронная библиотека учебников: <http://studentam.net>
12. Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ» www.biblio-online.ru.
13. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»»: <http://rucont.ru/>
14. Электронно-библиотечная система <http://www.sciteclibrary.ru/>

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

8.1. Материально-техническое оснащение аудиторий:

Аудитории для проведения лекционных занятий (Учебный центр № 1).

Специализированная аудитория, используемая при проведении занятий лекционного типа, оснащена мультимедийным проектором и комплектом аппаратуры, позволяющей демонстрировать текстовые и графические материалы.

Оснащенность аудитории:

Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional.

ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»

ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012

Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011

Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011

Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Эльсинор». Участник программы правовой поддержки ВУЗов с 01.10.2003, безвозмездно.

Аудитории для проведения практических занятий (Учебный центр № 1).

Лаборатории оснащены компьютерным оборудованием, необходимым для решения задач по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность».

Оснащенность аудитории:

Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.2. Помещения для самостоятельной работы:

1. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в Интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С:Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

2. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 12 посадочных мест. Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

3. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Комплект мультимедийный типа 1 (шкаф, проектор, компьютер с доступом в интернет, экран) – 1 шт., системный блок Ramec STORM + монитор ЖК Samsung 20" с доступом в интернет – 16 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., тол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров - 1 шт., стул – 23 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 15 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., стол под принтер – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional (мультимедийный комплекс) ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Операционная система Microsoft Windows XP Professional (ПК); Microsoft Open License 16020041 от 23.01.2003; Microsoft Open License 16581753 от 03.07.2003; Microsoft Open License 16396212 от 15.05.2003

Microsoft Open License 16735777 от 22.08.2003; ГК № 797-09/09 от 14.09.09 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 1200-12/09 от 10.12.09 «На поставку компьютерного оборудования», ГК № 1246-12/08 от 18.12.08 «На поставку компьютерного оборудования и программного обеспечения»; ГК № 1196-12/08 от 02.12.2008 «На поставку программного обеспечения»; Microsoft Open License 45369730 от 16.04.2009.

Microsoft Office 2007 Standard, Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011, регистрационный номер 9334250.

Евфрат-документооборот. Дог.040507/03 с ООО «Когнитивные технологии» от 04.05.2007. Безвозмездно.

EVA. Экономическая оценка проектов освоения нефтегазовых месторождений. Государственный контракт №ГК-448-06/12 от 20.04.12 с ООО ЭДСПлюс, Договор №30/10/2012-08/01 от 30.10.12 (внутренний № Д1016/10/12).

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест». Регистрационный номер 61157.

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.3. Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования:

1. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 4 шт., сетевой накопитель – 1 шт., источник бесперебойного питания – 2 шт., телевизор плазменный Panasonic – 1 шт., точка Wi-Fi – 1 шт., паяльная станция – 2 шт., дрель – 5 шт., перфоратор – 3 шт., набор инструмента – 4 шт., тестер компьютерной сети – 3 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., паста теплопроводная – 1 шт., пылесос – 1 шт., радиостанция – 2 шт., стол – 4 шт., тумба на колесиках – 1 шт., подставка на колесиках – 1 шт., шкаф – 5 шт., кресло – 2 шт., лестница Alve – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2010 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

2. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 5 шт., стул – 2 шт., кресло – 2 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 2 шт., МФУ – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., шуруповерт – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

3. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 2 шт., стулья – 4 шт., кресло – 1 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 1 шт. (доступ к сети «Интернет»), веб-камера Logitech HD C510 – 1 шт., колонки

Logitech – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., дрель – 1 шт., телефон – 1 шт., набор ручных инструментов – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

8.4. Лицензионное программное обеспечение:

1. Microsoft Office 2007 Standard (договор бессрочный Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007).

2. Microsoft Office 2010 Professional Plus (договор бессрочный Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012, договор бессрочный Microsoft Open License 47665577 от 10.11.2010, договор бессрочный Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011).