

ПЕРВОЕ ВЫСШЕЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧЕБНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ РОССИИ



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

СОГЛАСОВАНО

УТВЕРЖДАЮ

Руководитель ОПОП ВО
профессор Рогачев М.К.

Проректор по образовательной
деятельности
доцент Д.Г. Петраков

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС В НЕФТЕГАЗОВОЙ СФЕРЕ

Уровень высшего образования:	Магистратура
Направление подготовки:	21.04.01 Нефтегазовое дело
Направленность (профиль):	Проектирование и управление объектами нефтегазовой отрасли
Квалификация выпускника:	Магистр
Форма обучения:	очная
Составитель:	доцент Катышева Е.Г.

Санкт-Петербург

Рабочая программа дисциплины «Международный бизнес в нефтегазовой сфере»
разработана:

- в соответствии с требованиями ФГОС ВО – магистратура по *направлению подготовки* «21.04.01 Нефтегазовое дело», утвержденного приказом Минобрнауки России № 97 от 09.02.2018 г.;

- на основании учебного плана магистратуры по *направлению подготовки* «21.04.01 Нефтегазовое дело» направленность (профиль) «Проектирование и управление объектами нефтегазовой отрасли».

Составитель _____ к.э.н., доцент Катышева Е.Г.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Экономики, организации и управления от 04.02.2021 г., протокол №7.

Заведующий кафедрой _____ д.э.н., профессор Череповицын А.Е.

Рабочая программа согласована:

Начальник отдела лицензирования, аккредитации и контроля качества образования _____ Ю.А. Дубровская

Начальник отдела методического обеспечения учебного процесса _____ к.т.н. А.Ю. Романчиков

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель изучения дисциплины:

– сформировать у обучающихся знания по экономическим и правовым механизмам применения инструментов регулирования и ведения международного бизнеса в области добычи и переработки нефти и газа.

Основные задачи дисциплины:

– знание форм и методов ведения международного бизнеса и торговли в нефтегазовой сфере;
– умение характеризовать состояние мировой экономики, а также мировых рынков нефти и газа на современном этапе их развития;
– овладение навыками решения вопросов, связанных с правовым, государственным и межгосударственным регулированием международного бизнеса и торговли в нефтегазовой сфере.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Международный бизнес в нефтегазовой сфере» относится к дисциплинам «по выбору» части, формируемой участниками образовательных отношений, Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки «21.04.01 Нефтегазовое дело (уровень магистратуры)» и изучается в 3-м семестре.

Предшествующими курсами, на которых непосредственно базируется дисциплина «Международный бизнес в нефтегазовой сфере» являются «Специальные вопросы экономики нефтегазового производства», «Специальные вопросы организации и управления нефтегазовым производством», «Государственное управление недропользованием».

Дисциплина «Международный бизнес в нефтегазовой сфере» является основополагающей для изучения следующих дисциплин: «Производственная практика – проектная практика - Проектная практика», «Производственная практика – научно-исследовательская работа – Научно-исследовательская работа».

Особенностью дисциплины является ее прикладной характер; решение ситуационных задач, базирующихся на данных реально существующих нефтедобывающих компаний России и мира.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины «Международный бизнес в нефтегазовой сфере» направлен на формирование следующих компетенций:

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	УК-1	УК-1.1. Знать: методы системного и критического анализа; методики разработки стратегии действий для выявления и решения проблемной ситуации УК-1.2. Уметь: применять методы системного подхода и критического анализа проблемных ситуаций; разрабатывать стратегию действий, принимать конкретные решения для ее реализации УК-1.3. Владеть: методологией системного и критического анализа проблемных ситуаций; - методиками постановки цели, определения способов ее достижения, разработки стратегий действий

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
Способен применять и контролировать исполнение требований технической документации, нормативных правовых и организационно-распорядительных документов в соответствии с профессиональной деятельностью	ПКС-19	<p>ПКС-19.1. Знает состав, содержание и требования технической документации и нормативных правовых документов в соответствии с профессиональной деятельностью</p> <p>ПКС-19.2. Умеет анализировать и контролировать исполнение требований технической документации, нормативных правовых и организационно-распорядительных документов в соответствии с профессиональной деятельностью</p> <p>ПКС-19.3. Демонстрирует опыт применения исполнения требований технической документации, нормативных правовых и организационно-распорядительных документов в соответствии с профессиональной деятельностью</p>

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоёмкость учебной дисциплины составляет 3 зачётные единицы, 108 ак. часа.

Вид учебной работы	Всего ак. часов	Ак. часы по семестрам
		3
Аудиторная работа, в том числе:	36	36
Лекции (Л)	18	18
Практические занятия (ПЗ)	18	18
Лабораторные работы (ЛР)	-	-
Самостоятельная работа студентов (СРС), в том числе:	72	72
Выполнение курсовой работы (проекта)	20	20
Расчетно-графическая работа (РГР)	-	-
Реферат	-	-
Подготовка к практическим занятиям	32	32
Подготовка к лабораторным занятиям	-	-
Подготовка к зачету / дифф. зачету	20	20
Промежуточная аттестация – дифференцированный зачет (ДЗ)	ДЗ	ДЗ
Общая трудоёмкость дисциплины		
	ак. час.	108
	зач. ед.	3

4.2. Содержание дисциплины

Учебным планом предусмотрены: лекции, практические занятия и самостоятельная работа, в том числе курсовая работа.

4.2.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Наименование разделов	Виды занятий				
	Всего ак. часов	Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа студента, в том числе курсовая работа
Раздел 1 «Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса»	11	1	-	-	10
Раздел 2 «Глобализация мировой экономики»	20	1	3	-	10
Раздел 3 «Мировая экономика и ее структура в нефтегазовом секторе»	18	2	-	-	10
Раздел 4 «Правовое и межгосударственное регулирование международных торговых отношений и бизнеса»	19	1	-	-	10
Раздел 5 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»	20	2	2	-	10
Раздел 6 «Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в области добычи нефти и газа и их налогообложение»	27	5	6	-	10
Раздел 7 «Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле нефтью»	29	6	7	-	12
Итого:	108	18	18	-	72

4.2.2. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание лекционных занятий	Трудоемкость в ак. часах
1	Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса	Общие положения. Формы и методы международной торговли. Международная биржевая торговля нефтью. Организационные формы и виды международного бизнеса. Аспекты мотивации международного бизнеса. Факторы международной среды.	1
2	Глобализация мировой экономики	Этапы процесса интернационализации мировой экономики. Транснациональные корпорации (ТНК). Транснациональные банки. Влияние ТНК на экономику развивающихся стран. Влияние процессов глобализации на российский нефтегазовый рынок.	1
3	Мировая экономика и ее структура в нефтегазовом секторе	Общая характеристика мировой экономики в современных условиях. Мировая экономика в области энергетики. Современные тенденции развития мирового рынка нефти. Потенциал газового рынка и мировой опыт его формирования.	2
4	Правовое и межгосударственное регулирование меж-	Виды правовых систем. Унификация права международной торговли. Разрешение международных коммерческих споров. Роль ООН и ВТО в регулировании между-	1

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание лекционных занятий	Трудоемкость в ак. часах
	дународных торговых отношений и бизнеса	народных торговых отношений и бизнеса. Европейская энергетическая хартия.	
5	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	Общие принципы государственного регулирования. Механизмы государственного регулирования внешней торговли. Торговый режим и внешнеторговая политика России. Проблемы внешнеэкономической деятельности России.	2
6	Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в области добычи нефти и газа и их налогообложение	Организационные формы предприятий по добыче нефти и газа с иностранным капиталом. Практика применения закона о разделе продукции в России и за рубежом. Фискальные меры в международном нефтегазовом бизнесе.	5
7	Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле нефтью	Методы платежей и расчетов в международной торговле нефтью и нефтепродуктами. Условия транспортировки и специальные термины INCOTERMS. Документация, используемая в международной торговле нефтью и нефтепродуктами. Составление международных контрактов. Международные тендеры (торги). Формирование международных цен на нефть и газ	6
Итого:			18

4.2.3. Практические занятия

№ п/п	Раздел	Тематика практических занятий	Трудоемкость в ак. часах
1.	Раздел 2.	Транснациональные корпорации и банки	3
2.	Раздел 5.	Механизмы государственного регулирования внешней торговли.	2
3.	Раздел 6.	Практика применения закона о разделе продукции в России и за рубежом.	3
4.		Фискальные меры в международном нефтегазовом бизнесе.	3
5.	Раздел 7.	Методы платежей и расчетов в международной торговле нефтью и нефтепродуктами.	3
6.		Условия транспортировки и специальные термины INCOTERMS.	4
Итого:			18

4.2.4. Лабораторные работы

Лабораторные работы не предусмотрены.

4.2.5. Курсовые работы

№ п/п	Темы курсовых работ
1	Международная биржевая торговля нефтью
2	Влияние процессов глобализации на российский нефтегазовый бизнес
3	Международные отношения России с основными странами – экспортёрами нефти и природного газа
4	Международные отношения России с основными странами – импортёрами нефти и природного газа
5	История развития мирового рынка нефти

№ п/п	Темы курсовых работ
6	Характеристика мирового нефтяного рынка, его инструменты и структура
7	Современная ситуация на мировом рынке нефти и перспективы его развития
8	Факторы, влияющие на мировой рынок нефти
9	Развитие газодобывающей промышленности и мирового рынка газа
10	Структура мирового рынка газа
12	Зарубежные рынки сбыта российского газа
13	Европейская энергетическая хартия
14	Основные особенности налоговых систем в различных нефтегазодобывающих странах
15	Схемы налогообложения для различных форм соглашений между инвестором и государством
16	Этапы эволюции нефтяного рынка и механизмов ценообразования
17	Ценообразование на газ в США, Великобритании, странах Европейского Союза
18	Страхование рисков при торговле нефтью и нефтепродуктами
19	Факторы, определяющие цену на нефть
20	Опыт проведения международных тендеров различных стран и международных организаций

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В ходе обучения применяются:

Лекции, которые являются одним из важнейших видов учебных занятий и составляют основу теоретической подготовки обучающихся.

Цели лекционных занятий:

- дать систематизированные научные знания по дисциплине, акцентировать внимание на наиболее сложных вопросах дисциплины;
- стимулировать активную познавательную деятельность обучающихся, способствовать формированию их творческого мышления.

Практические занятия.

Цели практических занятий:

- совершенствовать умения и навыки решения практических задач.

Главным содержанием этого вида учебных занятий является работа каждого обучающегося по овладению практическими умениями и навыками профессиональной деятельности.

Консультации (текущая консультация, накануне дифференцированного зачета) является одной из форм руководства учебной работой обучающихся и оказания им помощи в самостоятельном изучении материала дисциплины, в ликвидации имеющихся пробелов в знаниях, задолженностей по текущим занятиям.

Текущие консультации проводятся преподавателем, ведущим занятия в учебной группе, научным руководителем и носят как индивидуальный, так и групповой характер.

Самостоятельная работа обучающихся направлена на углубление и закрепление знаний, полученных на лекциях и практических занятиях, выработку навыков самостоятельного активного приобретения новых, дополнительных знаний, подготовку к предстоящим учебным занятиям и промежуточному контролю.

Курсовая работа позволяет обучающимся развить навыки научного поиска.

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. *Оценочные средства для самостоятельной работы и текущего контроля успеваемости*

Раздел 1. Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса.

1. Внешнеторговый баланс и внешнеторговый оборот страны.
2. Сегменты международного бизнеса.
3. Методы международной торговли.

4. Формы международной торговли.
5. Международные товарные биржи.
6. Международные фондовые биржи.
7. Организационные формы и виды международного бизнеса.
8. Факторы международной среды.

Раздел 2. Глобализация мировой экономики.

1. Этапы процесса интернационализации мировой экономики.
2. Транснациональные корпорации и банки.
3. Влияние процессов глобализации на российский нефтегазовый бизнес.

Раздел 3. Мировая экономика и ее структура в нефтегазовом секторе.

1. Основные группы стран в мировом хозяйстве.
2. Международное разделение труда.
3. Мировая экономика в области энергетики.
4. Международные отношения России с основными странами – экспортерами нефти и газа.
5. Международная кооперация при освоении нефтегазовых ресурсов Арктического шельфа.
6. Развитие отношений России и Норвегии в сфере освоения Арктики.

Раздел 4. Правовое и межгосударственное регулирование международных торговых отношений и бизнеса.

1. Виды правовых систем.
2. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
3. Арбитражное разбирательство международных коммерческих споров.
4. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ
5. Арбитражный суд Международной торговой палаты.
6. Американский арбитраж.
7. Судебное разбирательство международных коммерческих споров.
8. Функции ООН, регламентирующие международный бизнес.
9. Задачи и важнейшие принципы ВТО.
10. Европейская энергетическая хартия.

Раздел 5. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

1. Цели государственного регулирования отношений между бизнес-структурами и государственными органами.
2. Механизмы государственного регулирования внешней торговли.
3. Тарифные методы регулирования.
4. Классификация таможенных пошлин.
5. Нетарифное регулирование.
6. Валютное регулирование.
7. Внешнеторговая политика России.

Раздел 6. Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в области добычи нефти и газа и их налогообложение.

1. Организационные формы совместных предприятий.
2. Предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам.
3. Представительства и филиалы иностранных юридических лиц.
4. Современные формы объединений предприятий: концерн, картель, синдикат, стратегический альянс.
5. Виды систем правовых ограничений в специальном нефтяном законодательстве.
6. Концессионные соглашения.
7. Контрактные соглашения.
8. Особенности соглашения о разделе продукции (СРП).
9. Особенности сервисных контрактов.
10. Филиппинский вариант контракта типа «риск – сервис».

11. Эквадорский вариант сервисного контракта.
12. Тунисский вариант сервисного контракта.
13. Колумбийский вариант сервисного контракта.
14. Специфика российского СРП.
15. Система налогообложения нефтедобывающих компаний в США.
16. Норвежская модель налогообложения в сфере природопользования.
17. Контрактные СРП между государством и иностранным инвестором.
18. Совместные предприятия, создаваемые государством и иностранной компанией.

Раздел 7. Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле нефтью.

1. Открытый счет.
2. Авансовый платеж.
3. Виды аккредитивов.
4. Методы расчетов.
5. Система SWIFT. Международные денежные экспресс-переводы.
6. Группы терминов INCOTERMS.
7. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FOB.
8. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях CFR.
9. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях CIF.
10. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях EXW.
11. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FAS.
12. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FCA.
13. Коносамент как основной транспортный документ, используемый в международной торговле нефтью и нефтепродуктами.
14. Виды счетов-фактур, применяемых в международной торговле.
15. Виды страховых документов, применяемых в международной торговле.
16. Виды финансовых документов, применяемых в международной торговле.
17. Нефтяной фьючерсный контракт.
18. Нефтяной форвардный контракт.
19. Опционный контракт.
20. Порядок заключения контракта.
21. Условия и содержание контракта.
22. Виды контрактных цен.
23. Виды технических поправок к расчетной цене.
24. Типы международных тендеров.
25. Принципы проведения международных тендеров.
26. Этапы проведения международного тендера.

6.2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации (дифференцированного зачета)

6.2.1. Примерный перечень вопросов/заданий к дифференцированному зачету (по дисциплине):

1. Сфера международного бизнеса.
2. Понятие внешнеторгового баланса страны.
3. Основные аспекты мотивации международного бизнеса.
4. Организационные формы внешнеторговых сделок.
5. Суть прямого и косвенного методов международной торговли.
6. Суть реимпортной операции.
7. Суть компенсационной сделки.
8. Отличия бартерной операции от компенсационной сделки.
9. Суть внешнеторговой операции «продакшн шеринг».
10. Факторы международной среды, влияющие на ведение бизнеса.

11. Понятие прямых и портфельных инвестиций.
12. Суть сделок «спот» и «форвард» на бирже.
13. Основные проблемы и последствия глобализации мировой экономики.
14. Формы проявления экономической интеграции.
15. Процессы, в которых выражается современная глобализация мировой экономики.
16. Основные предпосылки развития глобализации процессов.
17. Определение уровня транснационализации компаний.
18. Расчет индекса транснационализации компаний.
19. Особенности финансово-промышленных групп.
20. Критерии, используемые при анализе уровня экономического развития стран.
21. Основные группы стран в мировом хозяйстве и различия между ними.
22. Классификация стран по типу мирового разделения труда.
23. Основные виды правовых систем.
24. Процедура судебного разбирательства международных коммерческих споров.
25. Функции ООН, регламентирующие международный бизнес.
26. Этапы процедуры присоединения стран к ВТО.
27. Методы государственного регулирования международного бизнеса.
28. Классификация таможенных пошлин
29. Сущность тарифных методов регулирования международной торговли.
30. Различия между тарифным и нетарифным регулирования международной торговли.
31. Сущность квотирования экспорта и импорта.
32. Сущность лицензирования экспорта и импорта.
33. Понятие контингентирования.
34. Понятие совместного предприятия.
35. Особенности совместного предприятия, создаваемого государством и иностранной компанией.
36. Особенности предприятия, создаваемого юридическими и физическими лицами с долевым участием иностранных компаний.
37. Особенности предприятия, полностью принадлежащего иностранным инвесторам.
38. Современные формы объединений предприятий.
39. Суть соглашения о разделе продукции (СРП).
40. Отличие концессионного соглашения от контрактного.
41. Условия заключения СРП.
42. Особенности российского СРП.
43. Особенности налоговых систем США, Норвегии, Великобритании.
44. Структура денежного потока при распределении доходов в рамках простого концессионного соглашения по добыче нефти.
45. Схема раздела продукции по СРП по добыче нефти для предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам.
46. Структура денежного потока в СРП по добыче газа с уплатой роялти и установленным пределом возмещения издержек.
47. Схема раздела продукции по СРП по добыче газа при создании совместного предприятия.
48. Методы платежей.
49. Понятие безотзывного аккредитива
50. Основные методы расчетов в международной торговле.
51. Сущность системы SWIFT.
52. Процедура расчетов посредством системы SWIFT.
53. Категории терминов INCOTERMS, их характеристики.
54. Обязательства сторон на условиях FOB.
55. Обязательства сторон на условиях CIF.
56. Обязательства сторон на условиях FAS.

57. Обязательства сторон на условиях CFR.
58. Обязательства сторон на условиях FCA.
59. Термины, чаще всего используемые при заключении контрактов на поставку нефти и нефтепродуктов.
60. Понятие коносамента. Его основные качества.
61. Транспортные документы, используемые в международной торговле нефтью и нефтепродуктами.
62. Виды транспортных накладных.
63. Понятие предварительной счет-фактуры.
64. Страховые документы, используемые в международной торговле.
65. Финансовые документы, используемые в международной торговле.
66. Типы международных контрактов.
67. Порядок заключения международного контракта.
68. Понятия оферты и акцепта.
69. Понятие нефтяного форвардного контракта.
70. Понятие нефтяного фьючерсного контракта.
71. Обязательные условия контракта.
72. Методики расчета цен внешнеторговых контрактов.
73. Понятие международного тендера.
74. Основные принципы проведения международных тендеров.
75. Виды международных тендеров.
76. Случаи осуществления процедуры осуществления закупок из единственного источника.
77. Понятия открытого, закрытого, двухэтапного, селективного конкурсов.
78. Основные этапы проведения международного тендера.
79. Функции заказчика торгов, организатора торгов, тендерного комитета.
80. Основные разделы тендерной документации.

6.2.2. Примерные тестовые задания к дифференцированному зачету

Вариант № 1

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Экспорт – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ввоз товаров и услуг и их реализация на внутреннем рынке. 2. Вывоз товаров и услуг и их реализация на внешних рынках. 3. Процесс купли-продажи товаров и услуг на внешних рынках. 4. Вся совокупность внешнеторговых операций государства.
2	Внешнеторговый баланс страны – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта. 2. Общая сумма экспорта и импорта. 3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту. 4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.

3	Компания является транснациональной, если:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ее филиалы или дочерние компании действуют в двух и более странах, независимо от юридической формы и сферы деятельности. 2. В число ее учредителей входят резиденты двух и более стран. 3. Она имеет иностранных акционеров. 4. Она реализует свою продукцию в две и более страны мира.
4	Какое влияние оказывают ТНК на экономику развивающихся стран?	<ol style="list-style-type: none"> 1. ТНК реализуют на рынках развивающихся стран наибольшую долю своей продукции. 2. Филиалы и дочерние компании ТНК действуют только в развивающихся странах. 3. ТНК переносят в развивающиеся страны трудоемкие, энергоемкие, материалоемкие и экологически опасные производства. 4. ТНК оказывают гуманитарную помощь развивающимся странам.
5	Основной целью во внешнеэкономической стратегии ПАО «Газпром» является:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение числа импортеров российского газа. 2. Участие в разработке зарубежных газовых месторождений. 3. Строительство газопроводов для экспорта газа. 4. Создание глобальной вертикально интегрированной энергетической компании.
6	Какой уровень ВВП на душу населения позволяет отнести страну к группе промышленно развитых?	<ol style="list-style-type: none"> 1. 1000 долл. США 2. 2500 долл. США 3. 6000 долл. США 4. 10000 долл. США
7	Мировое хозяйство сложилось и развивается на основе:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Международного разделения труда. 2. Международной торговли. 3. Внешнеэкономической деятельности компаний. 4. Миграции рабочей силы.
8	Мусульманская правовая система отличается от других тем, что:	<ol style="list-style-type: none"> 1. В ней превалирующая роль отдана закону. 2. Она подчинена нормам религии. 3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент. 4. Верных ответов нет.
9	Ключевую роль в системе ООН в решении вопросов международной торговли, финансов и технологий играет:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Генеральная Ассамблея. 2. ВОИС 3. ЮНКТАД 4. ЮНСИТРАЛ

10	В чем заключается принцип национального режима ВТО?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Государства – члены ВТО не должны подвергаться дискриминации на таможенной границе. 2. Страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же налоговый режим, что и национальным товарам. 3. Страны-участницы не должны допускать ведение «войны субсидий». 4. В рамках ВТО запрещаются количественные ограничения импорта.
11	Политика свободной торговли – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения. 2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли. 3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах. 4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.
12	По объектам обложения таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Адвалорные, специфические, комбинированные. 2. Импортные, экспортные. 3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные. 4. Автономные, конвенционные, преференциальные.
13	Квотирование – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров. 2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров. 3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций. 4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).
14	Признаком какого типа совместных предприятий является совместная собственность партнеров на конечный продукт?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Совместные предприятия, создаваемые государством и иностранной компанией. 2. Предприятия, создаваемые юридическими и физическими лицами с долевым участием иностранных инвестиций. 3. Верны ответы 1 и 2. 4. Нет правильных ответов.

15	Для какой формы объединения предприятий характерна наиболее жесткая интеграция компаний, входящих в объединение?	1. Картель. 2. Концерн. 3. Синдикат. 4. Конгломерат.
16	Наиболее перспективной формой интеграции компаний является:	1. Холдинг 2. Концерн 3. Государственная корпорация 4. Стратегический альянс
17	К методам платежей в практике международной торговли относятся:	1. Кассовый метод, метод начисления. 2. Отзывной и безотзывной аккредитив. 3. Открытый счет, авансовый платеж, аккредитив. 4. Инкассо, авизо.
18	Банковская тратта – это:	1. Письменное платежное поручение, высылаемое одним банком другому. 2. Долговая ценная бумага. 3. Форма экспресс-перевода денежных средств. 4. Чек, выписанный банком на один из своих банковских счетов.
19	На сколько групп разделены термины INCOTERMS ?	1. На две. 2. На три. 3. На четыре. 4. На пять.
20	При продаже товара на каких условиях поставки покупатель не должен платить за транспортировку или страхование поставляемой нефти от места первоначальной отгрузки до места принятия на борт танкера?	1. CFR 2. FOB 3. EXW 4. CIF

Вариант № 2

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Импорт – это:	1. Ввоз товаров и услуг и их реализация на внутреннем рынке. 2. Вывод товаров и услуг и их реализация на внешних рынках. 3. Процесс купли-продажи товаров и услуг на внешних рынках. 4. Вся совокупность внешнеторговых операций государства.
2	Внешнеторговый оборот страны – это:	1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта. 2. Общая сумма экспорта и импорта. 3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту. 4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.

3	Укажите формулу расчета индекса транс-национализации I_T	$1. I_T = \frac{A_1 - R_1 - S_1}{A - R - S} \cdot 100 \%$ $2. I_T = \frac{A_1 \cdot R_1 \cdot S_1}{A \cdot R \cdot S} \cdot 100 \%$ $3. I_T = \frac{A_1 + R_1 + S_1}{A + R + S} \cdot 100 \%$ $4. I_T = \frac{3 \left(\frac{A_1}{A} + \frac{R_1}{R} + \frac{S_1}{S} \right)}{100 \%$ <p>где A_1- зарубежные активы; A – активы ТНК; R_1 – объем зарубежной продажи товаров и услуг ТНК; R – общий объем продаж ТНК; S_1 – численность зарубежных сотрудников в ТНК; S – общий штат работников ТНК.</p>
4	Какую долю промышленного производства развивающихся стран в настоящее время контролируют ТНК?	<ol style="list-style-type: none"> 1. 50 % 2. 40 % 3. 25 % 4. 90 %
5	К числу ТНК не относится:	<ol style="list-style-type: none"> 1. British Petroleum 2. ПАО «ЛУКОЙЛ» 3. Exxon-Mobil 4. ПАО «Роснефть»
6	Какая доля мирового валового продукта приходится на промышленно развитые страны?	<ol style="list-style-type: none"> 1. 50 % 2. 60 % 3. 70 % 4. 80 %
7	По какому признаку страны разделяются на индустриальные, аграрные и сырьевые?	<ol style="list-style-type: none"> 1. По размеру ВВП на душу населения. 2. По уровню дохода на душу населения. 3. По уровню и качеству жизни населения. 4. По признаку международного разделения труда
8	Романо-германская правовая система отличается от других тем, что:	<ol style="list-style-type: none"> 1. В ней преобладающая роль отдана закону. 2. Она подчинена нормам религии. 3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент. 4. Верных ответов нет.
9	В компетенции какой структуры ООН входит унификация экономических терминов, систем мер и показателей?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Всемирный Банк. 2. ВОИС 3. Статистическая комиссия ООН 4. ЮНКТАД

10	Основной задачей ВТО является:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Борьба с экономическими преступлениями. 2. Унификация экономических терминов, систем мер и показателей 3. Регулирование мировой торговли преимущественно тарифными методами. 4. Сбор, анализ и распространение достоверной экономической информации.
11	Протекционизм в международной торговле – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения. 2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли. 3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах. 4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.
12	По характеру обложения таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Адвалорные, специфические, комбинированные. 2. Импортные, экспортные. 3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные. 4. Автономные, конвенционные, преференциальные.
13	Контингентирование – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров. 2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров. 3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций. 4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).
14	Самыми агрессивными формами выхода на внешние рынки являются:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Предприятия, дочерние предприятия и филиалы, полностью принадлежащие иностранным инвесторам. 2. Совместные предприятия, созданные государством и иностранной компанией. 3. Предприятия, создаваемые юридическими и физическими лицами. 4. Совместные предприятия, создаваемые юридическими лицами.

15	Для какой формы объединения предприятий характерно сохранение права собственности участников на свои предприятия?	1. Концерн. 2. Картель. 3. Холдинг. 4. Сидикат.
16	Какая форма интеграции компаний, как правило, не является юридическим лицом?	1. Концерн. 2. Стратегический альянс. 3. Холдинг. 4. Сидикат.
17	Авансовый платеж представляет собой:	1. Оплату после поступления товара покупателю. 2. Оплату поставки в наличной форме. 3. Рассрочку платежа за поставку товара. 4. Предоплату товара до его поставки.
18	Почтовое платежное поручение – это:	1. Письменное платежное поручение, высылаемое одним банком другому. 2. Долговая ценная бумага. 3. Форма экспресс-перевода денежных средств. 4. Чек, выписанный банком на один из своих банковских счетов.
19	Согласно какому термину INCOTERMS продавец только предоставляет товар покупателю на собственной территории продавца?	1. FOB 2. CIF 3. EXW 4. FAS
20	По какому условию поставки продавец должен указать перевозчика для доставки нефти за границу, заключить контракт на перевозку и оплатить ее?	1. FOB 2. FAS 3. CFR 4. CIF

Вариант № 3

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Чем характеризуется участие страны в мировом обмене товарами и услугами?	1. Темпами роста или падения курса национальной валюты. 2. Объемом валового национального продукта. 3. Объемом потребления импортных товаров и услуг. 4. Ввозом и вывозом товаров и услуг.
2	Сальдо внешнеторгового оборота страны - это:	1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта. 2. Общая сумма экспорта и импорта. 3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту. 4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.

3	Укажите формулу расчета индекса интернационализации I_I	$I_I = \frac{F_1}{F} \cdot 100 \%$ 1. $I_I = \frac{F_1}{F} \cdot 100 \%$ 2. $I_I = (F_1 + F) \cdot 100 \%$ 3. $I_I = (F_1 - F) \cdot 100 \%$ $I_I = \frac{F}{F_1} \cdot 100 \%$ 4. $I_I = \frac{F}{F_1}$ где F_1 – количество зарубежных филиалов ТНК; F – общее количество филиалов ТНК.
4	Главными партнерами ТНК по международному бизнесу являются:	1. Транснациональные банки. 2. Иностранные государства. 3. Вертикально-интегрированные нефтяные компании. 4. Судоходные компании.
5	Укажите год принятия конвенции ООН «Нормы ответственности транснациональных корпораций»	1. 1983 2. 1993 3. 2003 4. 2013
6	По типу международного разделения труда различают страны:	1. Индустриальные, сырьевые, аграрные. 2. Промышленно развитые, развивающиеся, страны с переходной экономикой. 3. Экспортноориентированные, импортоориентированные. 4. Страны с положительным сальдо внешнеторгового баланса, страны с отрицательным сальдо внешнеторгового баланса.
7	На долю развивающихся стран приходится:	1. 50 % мирового ВВП и 50 % населения Земли 2. 40 % мирового ВВП и 60 % населения Земли. 3. 20 % мирового ВВП и 80 % населения Земли. 4. 10 % ВВП и 10 % населения Земли.
8	Англосаксонская правовая система отличается от других тем, что:	1. В ней превалирующая роль отдана закону. 2. Она подчинена нормам религии. 3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент. 4. Верных ответов нет.
9	В компетенции какой структуры ООН входит проведение в жизнь договоренностей о правах интеллектуальной собственности?	1. ЮНСИТРАЛ 2. ЮНКТАД 3. ВОИС 4. Генеральная Ассамблея
10	В чем заключается принцип наибольшего благоприятствования ВТО?	1. Государства – члены ВТО не должны подвергаться дискриминации на таможенной границе. 2. Страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же налоговый режим, что и национальным товарам. 3. Страны-участницы не должны допускать ведение «войны субсидий». 4. В рамках ВТО запрещаются количественные ограничения импорта.

11	Автаркия – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения. 2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли. 3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах. 4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.
12	По способу взимания таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Адвалорные, специфические, комбинированные. 2. Импортные, экспортные. 3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные. 4. Автономные, конвенционные, преференциальные.
13	Лицензирование импорта и экспорта – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров. 2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров. 3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций. 4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).
14	Предприятие, образованное двумя или большим числом юридических и физических лиц, которые объединили свои усилия для создания долгосрочного и прибыльного бизнеса – это:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Кооператив. 2. Холдинг. 3. Совместное предприятие. 4. Государственная корпорация.
15	Для какой формы объединения предприятий характерно сохранение за участниками юридической, производственной и коммерческой самостоятельности?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Концерн 2. Картель 3. Синдикат 4. Конгломерат.
16	Какая форма интеграции компаний допускает вступление в объединение не только поставщиков и клиентов, но и конкурентов?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Концерн 2. Картель 3. Синдикат 4. Стратегический альянс.
17	Достоинством платежа посредством документарного аккредитива является:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Обеспечение определенной гарантии платежа для экспортера. 2. Обеспечение гарантии поставки товара. 3. Обеспечение сохранения курса валюты платежа. 4. Обеспечение платежеспособности покупателя.

18	Наиболее медленным методом расчетов является:	1. Почтовое платежное поручение. 2. Телеграфный перевод. 3. Платеж посредством чека. 4. Платеж посредством банковской тратты.
19	Какое условие поставки не применяется для морского транспорта?	1. FOB 2. FAS 3. CFR 4. EXW
20	Согласно какому условию поставки оформление и оплата страхования поставляемого товара до порта назначения возлагается не на продавца, а на покупателя?	1. CIF 2. CFR 3. FAS 4. FOB

6.3. Описание показателей и критериев контроля успеваемости, описание шкал оценивания

6.3.1. Критерии оценок промежуточной аттестации (дифференцированного зачета)

Примерная шкала оценивания знаний по вопросам/выполнению заданий дифференцированного зачета:

Оценка			
«2» (неудовлетворительно)	Пороговый уровень освоения	Углубленный уровень освоения	Продвинутый уровень освоения
	«3» (удовлетворительно)	«4» (хорошо)	«5» (отлично)
Посещение менее 50 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 60 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 70 % лекционных и практических занятий	Посещение не менее 85 % лекционных и практических занятий
Студент не знает значительной части материала, допускает существенные ошибки в ответах на вопросы	Студент поверхностно знает материал основных разделов и тем учебной дисциплины, допускает неточности в ответе на вопрос	Студент хорошо знает материал, грамотно и по существу излагает его, допуская некоторые неточности в ответе на вопрос.	Студент в полном объеме знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос
Не умеет находить решения большинства предусмотренных программой обучения заданий	Иногда находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Уверенно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Безошибочно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий
Большинство предусмотренных программой обучения заданий не выполнено	Предусмотренные программой обучения задания выполнены удовлетворительно	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены

Примерная шкала оценивания знаний в тестовой форме:

Количество правильных ответов, %	Оценка
0-49	Неудовлетворительно
50-65	Удовлетворительно
66-85	Хорошо
86-100	Отлично

6.3.4. Описание шкалы и критериев оценивания для проведения промежуточной аттестации в форме защиты курсовой работы

Студент выполняет курсовую работу в соответствии с графиком, принятым на заседании кафедры. Оценка может быть снижена за несоблюдение установленного кафедрой графика.

Оценка			
«2» (неудовлетворительно)	Пороговый уровень освоения	Углубленный уровень освоения	Продвинутый уровень освоения
	«3» (удовлетворительно)	«4» (хорошо)	«5» (отлично)
Студент не выполнил курсовую работу в соответствии с заданием. Не владеет теоретическими знаниями по изучаемой дисциплине. Необходимые практические компетенции не сформированы	Студент выполнил курсовую работу с существенными ошибками. При защите курсового проекта демонстрирует слабую теоретическую подготовку. При решении задач, предусмотренных программой учебной дисциплины, допускает неточности, существенные ошибки	Студент выполнил курсовую работу с некоторыми незначительными ошибками и неточностями. При защите курсового проекта демонстрирует хорошую теоретическую подготовку. Хорошо справляется с решением задач, предусмотренных программой учебной дисциплины	Студент выполнил курсовую работу полностью в соответствии с заданием. При защите курсового проекта демонстрирует высокую теоретическую подготовку. Успешно справляется с решением задач, предусмотренных программой учебной дисциплины

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

1. Бурденко Е. В. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит: учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева; под ред. Е.В. Бурденко. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 249 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1066006>].

2. Лебедев Д. С. Стратегия международного бизнеса компаний в схемах и таблицах: учебное пособие / Д. С. Лебедев. — М.: Проспект, 2017. — 109 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://e.lanbook.com/book/150309>]

3. Международный нефтегазовый бизнес: учебник / Ю.Н. Линник, В.Ю. Линник, О.В. Байкова, Д.А. Созаева; под ред. Ю.Н. Линника. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 232 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1019997>]

4. Международный бизнес: учебник для вузов. Стандарт третьего поколения 3++ / Н. Трифонова, И. Максимцев, А. Майзель, И. Пивоваров. - СПб: Питер, 2018. - 704 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1789423>]

5. Менеджмент: теория, практика и международный аспект: учебник / под ред. Н.Ю. Кониной. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Аспект Пресс, 2018. — 432 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1039452>]

6. Чурсин, А. А. Внешнеэкономическая деятельность организации: учебник / А. А. Чурсин, С. Ю. Мургузалиева. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 332 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1034190>]

7.1.2. Дополнительная литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. В. К. Поспелова. — М.: ИНФРА-М, 2021. — 370 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1167878>]

2. Промышленная политика и международные отношения: в 2 кн. Кн. 1. Международная торговля : монография / под общ. ред. А. И. Левенчука. - 2-е изд. - Москва ; Челябинск : Социум, 2020. - 371 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1208927>]

3. Уткина С. И. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / С. И. Уткина, Э. А. Попова. — М.: МИСИС, 2017. — 135 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://e.lanbook.com/book/105299>]

4. Шаркова А. В. Экономика организаций топливно-энергетического комплекса: учебник / А. В. Шаркова, И. Ю. Новоселова, О. С. Кириченко [и др.]. - 2-е изд. – М.: Дашков и К, 2021. – 578 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1232783>]

7.1.3. Учебно-методическое обеспечение

1. Международный бизнес в нефтегазовой сфере: Методические указания для самостоятельной работы [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 20 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.

2. Международный бизнес в нефтегазовой сфере: Методические указания к практическим занятиям [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 35 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.

7.2. Базы данных, электронно-библиотечные системы, информационно-справочные и поисковые системы

1. Европейская цифровая библиотека Europeana: <http://www.europeana.eu/portal>

2. КонсультантПлюс: справочно - поисковая система [Электронный ресурс]. - www.consultant.ru/.

3. Мировая цифровая библиотека: <http://wdl.org/ru>

4. Научная электронная библиотека «Scopus» <https://www.scopus.com>

5. Научная электронная библиотека ScienceDirect: <http://www.sciencedirect.com>

6. Научная электронная библиотека «eLIBRARY»: <https://elibrary.ru/>

7. Поисковые системы Yandex, Rambler, Yahoo и др.

8. Система ГАРАНТ: электронный периодический справочник [Электронный ресурс] www.garant.ru/.

9. Электронно-библиотечная система издательского центра «Лань»: <https://e.lanbook.com/books>

10. Электронная библиотека Российской Государственной Библиотеки (РГБ): <http://elibrary.rsl.ru>

11. Электронная библиотека учебников: <http://studentam.net>

12. Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ» www.biblio-online.ru.

13. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»». <http://rucont.ru/>

14. Электронно-библиотечная система <http://www.sciteclibrary.ru/>

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

8.1. Материально-техническое оснащение аудиторий:

Аудитории для проведения лекционных занятий (Учебный центр № 1).

Специализированная аудитория, используемая при проведении занятий лекционного типа, оснащена мультимедийным проектором и комплектом аппаратуры, позволяющей демонстрировать текстовые и графические материалы.

Оснащенность аудитории:

Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional.

ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»

ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012

Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011

Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011

Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Эльсинор». Участник программы правовой поддержки ВУЗов с 01.10.2003, безвозмездно.

Аудитории для проведения практических занятий (Учебный центр № 1).

Лаборатории оснащены компьютерным оборудованием, необходимым для решения задач по дисциплине «Международный бизнес в нефтегазовой сфере».

Оснащенность аудитории:

Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107

от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.2. Помещения для самостоятельной работы:

1. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в Интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С:Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт

№ ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

2. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 12 посадочных мест. Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

3. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Комплект мультимедийный типа 1 (шкаф, проектор, компьютер с доступом в интернет, экран) – 1 шт., си-

стемный блок Ramec STORM + монитор ЖК Samsung 20" с доступом в интернет – 16 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., тол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров - 1 шт., стул – 23 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 15 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., стол под принтер – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional (мультимедийный комплекс) ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Операционная система Microsoft Windows XP Professional (ПК); Microsoft Open License 16020041 от 23.01.2003; Microsoft Open License 16581753 от 03.07.2003; Microsoft Open License 16396212 от 15.05.2003

Microsoft Open License 16735777 от 22.08.2003; ГК № 797-09/09 от 14.09.09 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 1200-12/09 от 10.12.09 «На поставку компьютерного оборудования», ГК № 1246-12/08 от 18.12.08 «На поставку компьютерного оборудования и программного обеспечения»; ГК № 1196-12/08 от 02.12.2008 «На поставку программного обеспечения»; Microsoft Open License 45369730 от 16.04.2009.

Microsoft Office 2007 Standard, Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011, регистрационный номер 9334250.

Евфрат-документооборот. Дог.040507/03 с ООО «Когнитивные технологии» от 04.05.2007. Безвозмездно.

ЕВА. Экономическая оценка проектов освоения нефтегазовых месторождений. Государственный контракт №ГК-448-06/12 от 20.04.12 с ООО ЭДСПлюс, Договор №30/10/2012-08/01 от 30.10.12 (внутренний № Д1016/10/12).

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест». Регистрационный номер 61157.

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

8.3. Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования:

1. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 4 шт., сетевой накопитель – 1 шт., источник бесперебойного питания – 2 шт., телевизор плазменный Panasonic – 1 шт., точка Wi-Fi – 1 шт., паяльная станция – 2 шт., дрель – 5 шт., перфоратор – 3 шт., набор инструмента – 4 шт., тестер компьютерной сети – 3 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., паста теплопроводная – 1 шт., пылесос – 1 шт., радиостанция – 2 шт., стол – 4 шт., тумба на колесиках – 1 шт., подставка на колесиках – 1 шт., шкаф – 5 шт., кресло – 2 шт., лестница Alve – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2010 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

2. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 5 шт., стул – 2 шт., кресло – 2 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 2 шт., МФУ – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., шуруповерт – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

3. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 2 шт., стулья – 4 шт., кресло – 1 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 1 шт. (доступ к сети «Интернет»), веб-камера Logitech HD C510 – 1 шт., колонки Logitech – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., дрель – 1 шт., телефон – 1 шт., набор ручных инструментов – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

8.4. Лицензионное программное обеспечение:

1. Microsoft Office 2007 Standard (договор бессрочный Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007).

2. Microsoft Office 2010 Professional Plus (договор бессрочный Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012, договор бессрочный Microsoft Open License 47665577 от 10.11.2010, договор бессрочный Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011).