

**ПЕРВОЕ ВЫСШЕЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧЕБНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ РОССИИ**



**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
**федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**СОГЛАСОВАНО**

**УТВЕРЖДАЮ**

---

**Руководитель ОПОП ВО**  
**профессор А.Е. Череповицын**

---

**Проректор по образовательной**  
**деятельности**  
**доцент Д.Г. Петраков**

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**  
**МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС В МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ СФЕРЕ**

**Уровень высшего образования:** *Магистратура*

**Направление подготовки:** *38.04.02 Менеджмент*

**Направленность (профиль):** *Стратегический менеджмент*

**Квалификация выпускника:** *магистр*

**Форма обучения:** *очная*

**Составитель:** *доцент Катышева Е.Г.*

Санкт-Петербург

**Рабочая программа дисциплины «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере»**  
разработана:

- в соответствии с требованиями ФГОС ВО – *магистратура по направлению подготовки «38.04.02 Менеджмент»*, утвержденного приказом Минобрнауки России № 952 от 12 августа 2020 г.;

- на основании учебного плана *магистратуры по направлению подготовки «38.04.02 Менеджмент», направленность (профиль) «Стратегический менеджмент»*.

Составитель \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Е.Г. Катыхева

**Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики, организации и управления** от 02.02.2022 г., протокол № 7.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ д.э.н., проф. А.Е. Череповицын

**Рабочая программа согласована:**

Начальник управления учебно-методического обеспечения образовательного процесса \_\_\_\_\_ к.т.н. Иванова П.В.

## 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель изучения дисциплины:

– сформировать у обучающихся знания по экономическим и правовым механизмам применения инструментов регулирования и ведения международного бизнеса в области добычи и переработки полезных ископаемых.

Основные задачи дисциплины:

- знание форм и методов ведения международного бизнеса и торговли в минерально-сырьевой сфере;
- умение характеризовать состояние мировой экономики, а также мировых рынков минерально-сырьевых ресурсов на современном этапе их развития;
- овладение навыками решения вопросов, связанных с правовым, государственным и межгосударственным регулированием международного бизнеса и торговли в минерально-сырьевой сфере.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере» относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки «38.04.02 Менеджмент» и изучается в 3-м семестре.

Предшествующими курсами, на которых непосредственно базируется дисциплина «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере» являются «Современный стратегический анализ в компаниях минерально-сырьевого комплекса», «Современные проблемы управления в минерально-сырьевом комплексе», «Теория предпринимательства», «Стратегический маркетинг», «Стратегическое управление в минерально-сырьевом и топливно-энергетическом комплексах», «Государственно-частное партнерство»

Дисциплина «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере» является основополагающей для изучения следующих дисциплин: «Управление рисками в минерально-сырьевом комплексе», «Стратегический контроллинг».

Особенностью дисциплины является ее прикладной характер; решение ситуационных задач, базирующихся на данных реально существующих горнодобывающих и нефтегазовых компаний России и мира.

## 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере» направлен на формирование следующих компетенций:

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	УК-5	УК-5.1. Знать: закономерности и особенности социально-исторического развития различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия УК-5.2. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия УК-5.3. Владеть: методами и навыками эффективного

Формируемые компетенции		Код и наименование индикатора достижения компетенции
Содержание компетенции	Код компетенции	
		межкультурного взаимодействия
Способен самостоятельно принимать обоснованные организационно-управленческие решения, оценивать их операционную и организационную эффективность, социальную значимость, обеспечивать их реализацию в условиях сложной (в том числе кросс-культурной) и динамичной среды	ОПК-3	ОПК-3.1. Знать: современные проблемы управления, методы разработки, обоснования и оценки эффективности и социальной значимости бизнес-решений ОПК-3.2. Уметь: выявлять, анализировать, обобщать, прогнозировать рыночные тенденции для принятия обоснованных управленческих решений в условиях кросс-культурной, институциональной и рыночной среды ОПК-3.3. Владеть: навыками самостоятельной разработки, обоснования и оценки эффективности бизнес-решений
Способен обосновывать стратегии развития компаний минерально-сырьевого комплекса различного уровня	ПКС-1	ПКС-1.1 Знать: стратегии развития компаний различного уровня, организационные формы взаимодействия в минерально-сырьевом комплексе в условиях цифровизации управления и конкурентной среды, специфику стратегического управления человеческими ресурсами в компаниях минерально-сырьевого комплекса, методы оценки стоимости компаний ПКС-1.2 Уметь: анализировать действующие стратегии и определять направления стратегического развития компании, формировать конкурентные преимущества, применять методы разработки стратегий для компаний минерально-сырьевого комплекса ПКС-1.3 Владеть: навыками постановки стратегических целей в соответствии с миссией компании, разработки и принятия стратегических управленческих решений в минерально-сырьевом комплексе, навыками анализа и разработки стратегии и политики управления человеческими ресурсами, формирования коллективов и команд для реализации стратегических целей компаний минерально-сырьевого комплекса

#### 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

##### 4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоёмкость учебной дисциплины составляет 3 зачётные единицы, 108 ак. часов.

Вид учебной работы	Всего ак. часов	Ак. часы по семестрам
		3
<b>Аудиторная работа, в том числе:</b>	<b>34</b>	<b>34</b>
Лекции (Л)	10	10
Практические занятия (ПЗ)	24	24

Вид учебной работы	Всего ак. часов	Ак. часы по семестрам
		3
Лабораторные работы (ЛР)	-	-
<b>Самостоятельная работа студентов (СРС), в том числе:</b>	<b>38</b>	<b>38</b>
Выполнение курсовой работы (проекта)	-	-
Расчетно-графическая работа (РГР)	-	-
Реферат	-	-
Подготовка к практическим занятиям	38	38
Подготовка к лабораторным занятиям	-	-
Подготовка к зачету / дифф. зачету	-	-
<b>Промежуточная аттестация – дифференцированный зачет (ДЗ)</b>	<b>Э (36)</b>	<b>Э (36)</b>
<b>Общая трудоемкость дисциплины</b>		
<b>ак. час.</b>	<b>108</b>	<b>108</b>
<b>зач. ед.</b>	<b>3</b>	<b>3</b>

#### 4.2. Содержание дисциплины

Учебным планом предусмотрены: лекции, практические занятия и самостоятельная работа.

##### 4.2.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Наименование разделов	Виды занятий				
	Всего ак. часов	Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа студента
Раздел 1 «Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса»	7	1	2	-	4
Раздел 2 «Глобализация мировой экономики»	7	1	2	-	4
Раздел 3 «Мировая экономика и ее структура в минерально-сырьевом секторе»	11	1	4	-	6
Раздел 4 «Правовое и межгосударственное регулирование международных торговых отношений и бизнеса»	9	1	2	-	6
Раздел 5 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»	10	2	2	-	6
Раздел 6 «Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в области добычи полезных ископаемых и их налогообложение»	14	2	6	-	6
Раздел 7 «Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле полезными ископаемыми»	14	2	6	-	6

Наименование разделов	Виды занятий				
	Всего ак. часов	Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа студента
<b>Итого:</b>	<b>72</b>	<b>10</b>	<b>24</b>	<b>-</b>	<b>38</b>

#### 4.2.2. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание лекционных занятий	Трудоемкость в ак. часах
1	Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса	Общие положения. Формы и методы международной торговли. Международная биржевая торговля минеральными ресурсами. Организационные формы и виды международного бизнеса. Аспекты мотивации международного бизнеса. Факторы международной среды.	1
2	Глобализация мировой экономики	Этапы процесса интернационализации мировой экономики. Транснациональные корпорации (ТНК). Транснациональные банки. Влияние ТНК на экономику развивающихся стран. Влияние процессов глобализации на российский минерально-сырьевой рынок.	1
3	Мировая экономика и ее структура в минерально-сырьевом секторе	Общая характеристика мировой экономики в современных условиях. Мировая экономика в области энергетики. Современные тенденции развития мирового рынка минеральных ресурсов. Потенциал нефтегазового рынка и мировой опыт его формирования.	1
4	Правовое и межгосударственное регулирование международных торговых отношений и бизнеса	Виды правовых систем. Унификация права международной торговли. Разрешение международных коммерческих споров. Роль ООН и ВТО в регулировании международных торговых отношений и бизнеса. Европейская энергетическая хартия.	1
5	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	Общие принципы государственного регулирования. Механизмы государственного регулирования внешней торговли. Торговый режим и внешнеторговая политика России. Проблемы внешнеэкономической деятельности России.	2
6	Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в обла-	Организационные формы предприятий по добыче полезных ископаемых с иностранным капиталом. Практика применения закона о разделе продукции в России и за рубежом. Фискальные меры в международном минерально-сырьевом бизнесе.	2

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание лекционных занятий	Трудоемкость в ак. часах
	сти добычи полезных ископаемых и их налогообложение		
7	Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле полезными ископаемыми.	Методы платежей и расчетов в международной торговле полезными ископаемыми. Условия транспортировки и специальные термины INCOTERMS. Документация, используемая в международной торговле полезными ископаемыми. Составление международных контрактов. Международные тендеры (торги). Формирование международных цен на минеральные ресурсы.	2
<b>Итого:</b>			<b>10</b>

#### 4.2.3. Практические занятия

№ п/п	Раздел	Тематика практических занятий	Трудоемкость в ак. часах
1	Раздел 1	Организационные формы и виды международного бизнеса. Факторы международной среды.	2
2	Раздел 2	Транснациональные корпорации и банки	2
3	Раздел 3	Современные тенденции развития мирового рынка минеральных ресурсов.	2
4		Потенциал нефтегазового рынка и мировой опыт его формирования.	2
5	Раздел 4	Виды правовых систем. Унификация права международной торговли.	2
6	Раздел 5	Механизмы государственного регулирования внешней торговли.	2
7	Раздел 6	Организационные формы предприятий по добыче полезных ископаемых с иностранным капиталом.	2
8		Практика применения закона о разделе продукции в России и за рубежом.	2
9		Фискальные меры в международном минерально-сырьевом бизнесе.	2
10	Раздел 7	Методы платежей и расчетов в международной торговле полезными ископаемыми.	2
11		Условия транспортировки и специальные термины INCOTERMS.	2
12		Документация, используемая в международной торговле полезными ископаемыми. Составление международных контрактов.	2
<b>Итого:</b>			<b>24</b>

#### 4.2.4. Лабораторные работы

Лабораторные работы не предусмотрены.

#### 4.2.5. Курсовые работы

Курсовые работы не предусмотрены.

## 5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В ходе обучения применяются:

**Лекции**, которые являются одним из важнейших видов учебных занятий и составляют основу теоретической подготовки обучающихся.

Цели лекционных занятий:

- дать систематизированные научные знания по дисциплине, акцентировать внимание на наиболее сложных вопросах дисциплины;

- стимулировать активную познавательную деятельность обучающихся, способствовать формированию их творческого мышления.

**Практические занятия.**

Цели практических занятий:

- совершенствовать умения и навыки решения практических задач.

Главным содержанием этого вида учебных занятий является работа каждого обучающегося по овладению практическими умениями и навыками профессиональной деятельности.

**Консультации** (текущая консультация, накануне экзамена) является одной из форм руководства учебной работой обучающихся и оказания им помощи в самостоятельном изучении материала дисциплины, в ликвидации имеющихся пробелов в знаниях, задолженностей по текущим занятиям.

Текущие консультации проводятся преподавателем, ведущим занятия в учебной группе, научным руководителем и носят как индивидуальный, так и групповой характер.

**Самостоятельная работа обучающихся** направлена на углубление и закрепление знаний, полученных на лекциях и практических занятиях, выработку навыков самостоятельного активного приобретения новых, дополнительных знаний, подготовку к предстоящим учебным занятиям и промежуточному контролю.

## **6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **6.1. *Оценочные средства для самостоятельной работы и текущего контроля успеваемости***

#### **Раздел 1. Общие принципы, формы и методы международной торговли и бизнеса.**

1. Внешнеторговый баланс и внешнеторговый оборот страны.
2. Сегменты международного бизнеса.
3. Методы международной торговли.
4. Формы международной торговли.
5. Международные товарные биржи.
6. Международные фондовые биржи.
7. Организационные формы и виды международного бизнеса.
8. Факторы международной среды.

#### **Раздел 2. Глобализация мировой экономики.**

1. Этапы процесса интернационализации мировой экономики.
2. Транснациональные корпорации и банки.
3. Влияние процессов глобализации на российский минерально-сырьевой бизнес.

#### **Раздел 3. Мировая экономика и ее структура в минерально-сырьевом секторе.**

1. Основные группы стран в мировом хозяйстве.
2. Международное разделение труда.
3. Мировая экономика в области минерально-сырьевых ресурсов.
4. Международные отношения России с основными странами – экспортерами нефти и газа.
5. Международная кооперация при освоении нефтегазовых ресурсов Арктического шельфа.
6. Развитие отношений России и Норвегии в сфере освоения Арктики.

#### **Раздел 4. Правовое и межгосударственное регулирование международных торговых отношений и бизнеса.**

1. Виды правовых систем.



2. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
3. Арбитражное разбирательство международных коммерческих споров.
4. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ
5. Арбитражный суд Международной торговой палаты.
6. Американский арбитраж.
7. Судебное разбирательство международных коммерческих споров.
8. Функции ООН, регламентирующие международный бизнес.
9. Задачи и важнейшие принципы ВТО.
10. Европейская энергетическая хартия.

#### **Раздел 5. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.**

1. Цели государственного регулирования отношений между бизнес-структурами и государственными органами.
2. Механизмы государственного регулирования внешней торговли.
3. Тарифные методы регулирования.
4. Классификация таможенных пошлин.
5. Нетарифное регулирование.
6. Валютное регулирование.
7. Внешнеторговая политика России.

#### **Раздел 6. Организационные формы предприятий и соглашений с иностранным капиталом в области добычи полезных ископаемых и их налогообложение.**

1. Организационные формы совместных предприятий.
2. Предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам.
3. Представительства и филиалы иностранных юридических лиц.
4. Современные формы объединений предприятий: концерн, картель, синдикат, стратегический альянс.
5. Виды систем правовых ограничений в специальном нефтяном законодательстве.
6. Концессионные соглашения.
7. Контрактные соглашения.
8. Особенности соглашения о разделе продукции (СРП).
9. Особенности сервисных контрактов.
10. Филиппинский вариант контракта типа «риск – сервис».
11. Эквадорский вариант сервисного контракта.
12. Тунисский вариант сервисного контракта.
13. Колумбийский вариант сервисного контракта.
14. Специфика российского СРП.
15. Система налогообложения горнодобывающих и нефтедобывающих компаний в США.
16. Норвежская модель налогообложения в сфере природопользования.
17. Контрактные СРП между государством и иностранным инвестором.
18. Совместные предприятия, создаваемые государством и иностранной компанией.

#### **Раздел 7. Механизмы и функциональные инструменты, используемые в международной торговле полезными ископаемыми.**

1. Открытый счет.
2. Авансовый платеж.
3. Виды аккредитивов.
4. Методы расчетов.
5. Система SWIFT. Международные денежные экспресс-переводы.
6. Группы терминов INCOTERMS.
7. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FOB.
8. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях CFR.
9. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях CIF.
10. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях EXW.
11. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FAS.

12. Обязанности продавца и покупателя при поставке продукции на условиях FCA.
13. Коносамент как основной транспортный документ, используемый в международной торговле нефтью и нефтепродуктами.
14. Виды счетов-фактур, применяемых в международной торговле.
15. Виды страховых документов, применяемых в международной торговле.
16. Виды финансовых документов, применяемых в международной торговле.
17. Нефтяной фьючерсный контракт.
18. Нефтяной форвардный контракт.
19. Опционный контракт.
20. Порядок заключения контракта.
21. Условия и содержание контракта.
22. Виды контрактных цен.
23. Виды технических поправок к расчетной цене.
24. Типы международных тендеров.
25. Принципы проведения международных тендеров.
26. Этапы проведения международного тендера.

## **6.2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации (экзамена)**

### **6.2.1. Примерный перечень вопросов/заданий к экзамену (по дисциплине):**

1. Сфера международного бизнеса.
2. Понятие внешнеторгового баланса страны.
3. Основные аспекты мотивации международного бизнеса.
4. Организационные формы внешнеторговых сделок.
5. Суть прямого и косвенного методов международной торговли.
6. Суть реимпортной операции.
7. Суть компенсационной сделки.
8. Отличия бартерной операции от компенсационной сделки.
9. Суть внешнеторговой операции «продакшн шеринг».
10. Факторы международной среды, влияющие на ведение бизнеса.
11. Понятие прямых и портфельных инвестиций.
12. Суть сделок «спот» и «форвард» на бирже.
13. Основные проблемы и последствия глобализации мировой экономики.
14. Формы проявления экономической интеграции.
15. Процессы, в которых выражается современная глобализация мировой экономики.
16. Основные предпосылки развития глобализации процессов.
17. Определение уровня транснационализации компаний.
18. Расчет индекса транснационализации компаний.
19. Особенности финансово-промышленных групп.
20. Критерии, используемые при анализе уровня экономического развития стран.
21. Основные группы стран в мировом хозяйстве и различия между ними.
22. Классификация стран по типу мирового разделения труда.
23. Основные виды правовых систем.
24. Процедура судебного разбирательства международных коммерческих споров.
25. Функции ООН, регламентирующие международный бизнес.
26. Этапы процедуры присоединения стран к ВТО.
27. Методы государственного регулирования международного бизнеса.
28. Классификация таможенных пошлин
29. Сущность тарифных методов регулирования международной торговли.
30. Различия между тарифным и нетарифным регулирования международной торговли.
31. Сущность квотирования экспорта и импорта.
32. Сущность лицензирования экспорта и импорта.
33. Понятие контингентирования.

34. Понятие совместного предприятия.
35. Особенности совместного предприятия, создаваемого государством и иностранной компанией.
36. Особенности предприятия, создаваемого юридическими и физическими лицами с долевым участием иностранных компаний.
37. Особенности предприятия, полностью принадлежащего иностранным инвесторам.
38. Современные формы объединений предприятий.
39. Суть соглашения о разделе продукции (СРП).
40. Отличие концессионного соглашения от контрактного.
41. Условия заключения СРП.
42. Особенности российского СРП.
43. Особенности налоговых систем США, Норвегии, Великобритании.
44. Структура денежного потока при распределении доходов в рамках простого концессионного соглашения по добыче нефти.
45. Схема раздела продукции по СРП по добыче нефти для предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам.
46. Структура денежного потока в СРП по добыче газа с уплатой роялти и установленным пределом возмещения издержек.
47. Схема раздела продукции по СРП по добыче газа при создании совместного предприятия.
48. Методы платежей.
49. Понятие безотзывного аккредитива
50. Основные методы расчетов в международной торговле.
51. Сущность системы SWIFT.
52. Процедура расчетов посредством системы SWIFT.
53. Категории терминов INCOTERMS, их характеристики.
54. Обязательства сторон на условиях FOB.
55. Обязательства сторон на условиях CIF.
56. Обязательства сторон на условиях FAS.
57. Обязательства сторон на условиях CFR.
58. Обязательства сторон на условиях FCA.
59. Термины, чаще всего используемые при заключении контрактов на поставку нефти и нефтепродуктов.
60. Понятие коносамента. Его основные качества.
61. Транспортные документы, используемые в международной торговле полезными ископаемыми.
62. Виды транспортных накладных.
63. Понятие предварительной счет-фактуры.
64. Страховые документы, используемые в международной торговле.
65. Финансовые документы, используемые в международной торговле.
66. Типы международных контрактов.
67. Порядок заключения международного контракта.
68. Понятия оферты и акцепта.
69. Понятие нефтяного форвардного контракта.
70. Понятие нефтяного фьючерсного контракта.
71. Обязательные условия контракта.
72. Методики расчета цен внешнеторговых контрактов.
73. Понятие международного тендера.
74. Основные принципы проведения международных тендеров.
75. Виды международных тендеров.
76. Случаи осуществления процедуры осуществления закупок из единственного источника.
77. Понятия открытого, закрытого, двухэтапного, селективного конкурсов.

78. Основные этапы проведения международного тендера.

79. Функции заказчика торгов, организатора торгов, тендерного комитета.

80. Основные разделы тендерной документации.

### 6.2.2. Примерные тестовые задания к экзамену

#### Вариант № 1

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Экспорт – это:	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Ввоз товаров и услуг и их реализация на внутреннем рынке.</li><li>2. Вывоз товаров и услуг и их реализация на внешних рынках.</li><li>3. Процесс купли-продажи товаров и услуг на внешних рынках.</li><li>4. Вся совокупность внешнеторговых операций государства.</li></ol>
2	Внешнеторговый баланс страны – это:	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта.</li><li>2. Общая сумма экспорта и импорта.</li><li>3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту.</li><li>4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.</li></ol>
3	Компания является транснациональной, если:	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Ее филиалы или дочерние компании действуют в двух и более странах, независимо от юридической формы и сферы деятельности.</li><li>2. В число ее учредителей входят резиденты двух и более стран.</li><li>3. Она имеет иностранных акционеров.</li><li>4. Она реализует свою продукцию в две и более страны мира.</li></ol>
4	Какое влияние оказывают ТНК на экономику развивающихся стран?	<ol style="list-style-type: none"><li>1. ТНК реализуют на рынках развивающихся стран наибольшую долю своей продукции.</li><li>2. Филиалы и дочерние компании ТНК действуют только в развивающихся странах.</li><li>3. ТНК переносят в развивающиеся страны трудоемкие, энергоемкие, материалоемкие и экологически опасные производства.</li><li>4. ТНК оказывают гуманитарную помощь развивающимся странам.</li></ol>
5	Основной целью во внешнеэкономической стратегии ПАО «Газпром» является:	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Увеличение числа импортеров российского газа.</li><li>2. Участие в разработке зарубежных газовых месторождений.</li><li>3. Строительство газопроводов для экспорта газа.</li><li>4. Создание глобальной вертикально интегрированной энергетической компании.</li></ol>
6	Какой уровень ВВП на душу населения позволяет отнести страну к группе промышленно развитых?	<ol style="list-style-type: none"><li>1. 1000 долл. США</li><li>2. 2500 долл. США</li><li>3. 6000 долл. США</li><li>4. 10000 долл. США</li></ol>

7	Мировое хозяйство сложилось и развивается на основе:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Международного разделения труда.</li> <li>2. Международной торговли.</li> <li>3. Внешнеэкономической деятельности компаний.</li> <li>4. Миграции рабочей силы.</li> </ol>
8	Мусульманская правовая система отличается от других тем, что:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. В ней превалирующая роль отдана закону.</li> <li>2. Она подчинена нормам религии.</li> <li>3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент.</li> <li>4. Верных ответов нет.</li> </ol>
9	Ключевую роль в системе ООН в решении вопросов международной торговли, финансов и технологий играет:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Генеральная Ассамблея.</li> <li>2. ВОИС</li> <li>3. ЮНКТАД</li> <li>4. ЮНСИТРАЛ</li> </ol>
10	В чем заключается принцип национального режима ВТО?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Государства – члены ВТО не должны подвергаться дискриминации на таможенной границе.</li> <li>2. Страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же налоговый режим, что и национальным товарам.</li> <li>3. Страны-участницы не должны допускать ведение «войны субсидий».</li> <li>4. В рамках ВТО запрещаются количественные ограничения импорта.</li> </ol>
11	Политика свободной торговли – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения.</li> <li>2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли.</li> <li>3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах.</li> <li>4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.</li> </ol>
12	По объектам обложения таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Адвалорные, специфические, комбинированные.</li> <li>2. Импортные, экспортные.</li> <li>3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные.</li> <li>4. Автономные, конвенционные, преференциальные.</li> </ol>

13	Квотирование – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров.</li> <li>2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров.</li> <li>3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций.</li> <li>4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).</li> </ol>
14	Признаком какого типа совместных предприятий является совместная собственность партнеров на конечный продукт?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Совместные предприятия, создаваемые государством и иностранной компанией.</li> <li>2. Предприятия, создаваемые юридическими и физическими лицами с долевым участием иностранных инвестиций.</li> <li>3. Верны ответы 1 и 2.</li> <li>4. Нет правильных ответов.</li> </ol>
15	Для какой формы объединения предприятий характерна наиболее жесткая интеграция компаний, входящих в объединение?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Картель.</li> <li>2. Концерн.</li> <li>3. Синдикат.</li> <li>4. Конгломерат.</li> </ol>
16	Наиболее перспективной формой интеграции компаний является:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Холдинг</li> <li>2. Концерн</li> <li>3. Государственная корпорация</li> <li>4. Стратегический альянс</li> </ol>
17	К методам платежей в практике международной торговли относятся:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Кассовый метод, метод начисления.</li> <li>2. Отзывной и безотзывной аккредитив.</li> <li>3. Открытый счет, авансовый платеж, аккредитив.</li> <li>4. Инкассо, авизо.</li> </ol>
18	Банковская тратта – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Письменное платежное поручение, высылаемое одним банком другому.</li> <li>2. Долговая ценная бумага.</li> <li>3. Форма экспресс-перевода денежных средств.</li> <li>4. Чек, выписанный банком на один из своих банковских счетов.</li> </ol>
19	На сколько групп разделены термины INCOTERMS ?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. На две.</li> <li>2. На три.</li> <li>3. На четыре.</li> <li>4. На пять.</li> </ol>
20	При продаже товара на каких условиях поставки покупатель не должен платить за транспортировку или страхование поставляемой нефти от места первоначальной отгрузки до места принятия на борт танкера?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. CFR</li> <li>2. FOB</li> <li>3. EXW</li> <li>4. CIF</li> </ol>

*Вариант № 2*

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
-------	--------	-----------------

1	Импорт – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ввоз товаров и услуг и их реализация на внутреннем рынке.</li> <li>2. Вывод товаров и услуг и их реализация на внешних рынках.</li> <li>3. Процесс купли-продажи товаров и услуг на внешних рынках.</li> <li>4. Вся совокупность внешнеторговых операций государства.</li> </ol>
2	Внешнеторговый оборот страны – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта.</li> <li>2. Общая сумма экспорта и импорта.</li> <li>3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту.</li> <li>4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.</li> </ol>
3	Укажите формулу расчета индекса транснационализации $I_T$	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. <math display="block">I_T = \frac{\frac{A_1}{A} - \frac{R_1}{R} - \frac{S_1}{S}}{3} \cdot 100 \%</math></li> <li>2. <math display="block">I_T = \frac{\frac{A_1}{A} \cdot \frac{R_1}{R} \cdot \frac{S_1}{S}}{3} \cdot 100 \%</math></li> <li>3. <math display="block">I_T = \frac{\frac{A_1}{A} + \frac{R_1}{R} + \frac{S_1}{S}}{3} \cdot 100 \%</math></li> <li>4. <math display="block">I_T = \frac{3 \left( \frac{A_1}{A} + \frac{R_1}{R} + \frac{S_1}{S} \right)}{100 \%</math></li> </ol> <p>где <math>A_1</math>- зарубежные активы; <math>A</math> – активы ТНК; <math>R_1</math> – объем зарубежной продажи товаров и услуг ТНК; <math>R</math> – общий объем продаж ТНК; <math>S_1</math> – численность зарубежных сотрудников в ТНК; <math>S</math> – общий штат работников ТНК.</p>
4	Какую долю промышленного производства развивающихся стран в настоящее время контролируют ТНК?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 50 %</li> <li>2. 40 %</li> <li>3. 25 %</li> <li>4. 90 %</li> </ol>
5	К числу ТНК не относится:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. British Petroleum</li> <li>2. ПАО «ЛУКОЙЛ»</li> <li>3. Exxon-Mobil</li> <li>4. ПАО «Роснефть»</li> </ol>
6	Какая доля мирового валового продукта приходится на промышленно развитые страны?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 50 %</li> <li>2. 60 %</li> <li>3. 70 %</li> <li>4. 80 %</li> </ol>
7	По какому признаку страны разделяются на индустриальные, аграрные и сырьевые?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. По размеру ВВП на душу населения.</li> <li>2. По уровню дохода на душу населения.</li> <li>3. По уровню и качеству жизни населения.</li> <li>4. По признаку международного разделения труда</li> </ol>

8	Романо-германская правовая система отличается от других тем, что:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. В ней превалирующая роль отдана закону.</li> <li>2. Она подчинена нормам религии.</li> <li>3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент.</li> <li>4. Верных ответов нет.</li> </ol>
9	В компетенции какой структуры ООН входит унификация экономических терминов, систем мер и показателей?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Всемирный Банк.</li> <li>2. ВОИС</li> <li>3. Статистическая комиссия ООН</li> <li>4. ЮНКТАД</li> </ol>
10	Основной задачей ВТО является:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Борьба с экономическими преступлениями.</li> <li>2. Унификация экономических терминов, систем мер и показателей</li> <li>3. Регулирование мировой торговли преимущественно тарифными методами.</li> <li>4. Сбор, анализ и распространение достоверной экономической информации.</li> </ol>
11	Протекционизм в международной торговле – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения.</li> <li>2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли.</li> <li>3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах.</li> <li>4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.</li> </ol>
12	По характеру обложения таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Адвалорные, специфические, комбинированные.</li> <li>2. Импортные, экспортные.</li> <li>3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные.</li> <li>4. Автономные, конвенционные, преференциальные.</li> </ol>
13	Контингентирование – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров.</li> <li>2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров.</li> <li>3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций.</li> <li>4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).</li> </ol>



14	Самыми агрессивными формами выхода на внешние рынки являются:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Предприятия, дочерние предприятия и филиалы, полностью принадлежащие иностранным инвесторам.</li> <li>2. Совместные предприятия, созданные государством и иностранной компанией.</li> <li>3. Предприятия, создаваемые юридическими и физическими лицами.</li> <li>4. Совместные предприятия, создаваемые юридическими лицами.</li> </ol>
15	Для какой формы объединения предприятий характерно сохранение права собственности участников на свои предприятия?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Концерн.</li> <li>2. Картель.</li> <li>3. Холдинг.</li> <li>4. Сидикат.</li> </ol>
16	Какая форма интеграции компаний, как правило, не является юридическим лицом?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Концерн.</li> <li>2. Стратегический альянс.</li> <li>3. Холдинг.</li> <li>4. Сидикат.</li> </ol>
17	Авансовый платеж представляет собой:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Оплату после поступления товара покупателю.</li> <li>2. Оплату поставки в наличной форме.</li> <li>3. Рассрочку платежа за поставку товара.</li> <li>4. Предоплату товара до его поставки.</li> </ol>
18	Почтовое платежное поручение – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Письменное платежное поручение, высылаемое одним банком другому.</li> <li>2. Долговая ценная бумага.</li> <li>3. Форма экспресс-перевода денежных средств.</li> <li>4. Чек, выписанный банком на один из своих банковских счетов.</li> </ol>
19	Согласно какому термину INCOTERMS продавец только предоставляет товар покупателю на собственной территории продавца?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. FOB</li> <li>2. CIF</li> <li>3. EXW</li> <li>4. FAS</li> </ol>
20	По какому условию поставки продавец должен указать перевозчика для доставки нефти за границу, заключить контракт на перевозку и оплатить ее?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. FOB</li> <li>2. FAS</li> <li>3. CFR</li> <li>4. CIF</li> </ol>

*Вариант № 3*

№ п/п	Вопрос	Варианты ответа
1	Чем характеризуется участие страны в мировом обмене товарами и услугами?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Темпами роста или падения курса национальной валюты.</li> <li>2. Объемом валового национального продукта.</li> <li>3. Объемом потребления импортных товаров и услуг.</li> <li>4. Ввозом и вывозом товаров и услуг.</li> </ol>

2	Сальдо внешнеторгового оборота страны - это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Разность между суммой экспорта и суммой импорта.</li> <li>2. Общая сумма экспорта и импорта.</li> <li>3. Вся совокупность внешнеторговых операций по экспорту и импорту.</li> <li>4. Соотношение экспорта и импорта товаров и услуг.</li> </ol>
3	Укажите формулу расчета индекса интернационализации $I_I$	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. <math>I_I = \frac{F_1}{F} \cdot 100 \%</math></li> <li>2. <math>I_I = (F_1 + F) \cdot 100 \%</math></li> <li>3. <math>I_I = (F_1 - F) \cdot 100 \%</math></li> <li>4. <math>I_I = \frac{F}{F_1} \cdot 100 \%</math></li> </ol> <p>где <math>F_1</math> – количество зарубежных филиалов ТНК; <math>F</math>- общее количество филиалов ТНК.</p>
4	Главными партнерами ТНК по международному бизнесу являются:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Транснациональные банки.</li> <li>2. Иностранные государства.</li> <li>3. Вертикально-интегрированные нефтяные компании.</li> <li>4. Судоходные компании.</li> </ol>
5	Укажите год принятия конвенции ООН «Нормы ответственности транснациональных корпораций»	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 1983</li> <li>2. 1993</li> <li>3. 2003</li> <li>4. 2013</li> </ol>
6	По типу международного разделения труда различают страны:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Индустриальные, сырьевые, аграрные.</li> <li>2. Промышленно развитые, развивающиеся, страны с переходной экономикой.</li> <li>3. Экспортоориентированные, импортоориентированные.</li> <li>4. Страны с положительным сальдо внешнеторгового баланса, страны с отрицательным сальдо внешнеторгового баланса.</li> </ol>
7	На долю развивающихся стран приходится:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 50 % мирового ВВП и 50 % населения Земли</li> <li>2. 40 % мирового ВВП и 60 % населения Земли.</li> <li>3. 20 % мирового ВВП и 80 % населения Земли.</li> <li>4. 10 % ВВП и 10 % населения Земли.</li> </ol>
8	Англосаксонская правовая система отличается от других тем, что:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. В ней превалирующая роль отдана закону.</li> <li>2. Она подчинена нормам религии.</li> <li>3. В ней к качеству основного источника права признается судебный прецедент.</li> <li>4. Верных ответов нет.</li> </ol>
9	В компетенции какой структуры ООН входит проведение в жизнь договоренностей о правах интеллектуальной собственности?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. ЮНСИТРАЛ</li> <li>2. ЮНКТАД</li> <li>3. ВОИС</li> <li>4. Генеральная Ассамблея</li> </ol>

10	В чем заключается принцип наибольшего благоприятствования ВТО?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Государства – члены ВТО не должны подвергаться дискриминации на таможенной границе.</li> <li>2. Страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же налоговый режим, что и национальным товарам.</li> <li>3. Страны-участницы не должны допускать ведение «войны субсидий».</li> <li>4. В рамках ВТО запрещаются количественные ограничения импорта.</li> </ol>
11	Авттаркия – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается исключительно на основе спроса и предложения.</li> <li>2. Политика, направленная на защиту внутреннего рынка путем использования тарифных и нетарифных инструментов международной торговли.</li> <li>3. Политика использования фиксированных цен на выпускаемую продукцию, основанная на государственных заданиях и заказах.</li> <li>4. Политика, основанная на использовании правительством страны инструментов государственного регулирования в одностороннем порядке, без согласования с торговыми партнерами.</li> </ol>
12	По способу взимания таможенные пошлины подразделяются на:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Адвалорные, специфические, комбинированные.</li> <li>2. Импортные, экспортные.</li> <li>3. Сезонные, антидемпинговые, компенсационные.</li> <li>4. Автономные, конвенционные, преференциальные.</li> </ol>
13	Лицензирование импорта и экспорта – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Запрет на импорт или экспорт определенного вида товаров.</li> <li>2. Выдача государством разрешения на экспорт или импорт товаров.</li> <li>3. Установление государством централизованного контроля внешнеторговых операций.</li> <li>4. Способ количественного ограничения государственными органами объемов импорта (экспорта).</li> </ol>
14	Предприятие, образованное двумя или большим числом юридических и физических лиц, которые объединили свои усилия для создания долгосрочного и прибыльного бизнеса – это:	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Кооператив.</li> <li>2. Холдинг.</li> <li>3. Совместное предприятие.</li> <li>4. Государственная корпорация.</li> </ol>
15	Для какой формы объединения предприятий характерно сохранение за участниками юридической, производственной и коммерческой самостоятельности?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Концерн</li> <li>2. Картель</li> <li>3. Синдикат</li> <li>4. Конгломерат.</li> </ol>

16	Какая форма интеграции компаний допускает вступление в объединение не только поставщиков и клиентов, но и конкурентов?	1. Концерн 2. Картель 3. Синдикат 4. Стратегический альянс.
17	Достоинством платежа посредством документарного аккредитива является:	1. Обеспечение определенной гарантии платежа для экспортера. 2. Обеспечение гарантии поставки товара. 3. Обеспечение сохранения курса валюты платежа. 4. Обеспечение платежеспособности покупателя.
18	Наиболее медленным методом расчетов является:	1. Почтовое платежное поручение. 2. Телеграфный перевод. 3. Платеж посредством чека. 4. Платеж посредством банковской тратты.
19	Какое условие поставки не применяется для морского транспорта?	1. FOB 2. FAS 3. CFR 4. EXW
20	Согласно какому условию поставки оформление и оплата страхования поставляемого товара до порта назначения возлагается не на продавца, а на покупателя?	1. CIF 2. CFR 3. FAS 4. FOB

### 6.3. Описание показателей и критериев контроля успеваемости, описание шкал оценивания

#### 6.3.2. Критерии оценок промежуточной аттестации (экзамен)

Оценка			
«2» (неудовлетворительно)	Пороговый уровень освоения	Углубленный уровень освоения	Продвинутый уровень освоения
	«3» (удовлетворительно)	«4» (хорошо)	«5» (отлично)
Студент не знает значительной части материала, допускает существенные ошибки в ответах на вопросы	Студент поверхностно знает материал основных разделов и тем учебной дисциплины, допускает неточности в ответе на вопрос	Студент хорошо знает материал, грамотно и по существу излагает его, допуская некоторые неточности в ответе на вопрос.	Студент в полном объеме знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос
Не умеет находить решения большинства предусмотренных программой обучения заданий	Иногда находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Уверенно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий	Безошибочно находит решения, предусмотренные программой обучения заданий
Большинство предусмотренных программой обучения заданий не выполнено	Предусмотренные программой обучения задания выполнены удовлетворительно	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены	Предусмотренные программой обучения задания успешно выполнены

#### Примерная шкала оценивания знаний в тестовой форме:

Количество правильных ответов, %	Оценка
0-49	Неудовлетворительно

50-65	Удовлетворительно
66-85	Хорошо
86-100	Отлично

## **7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **7.1. Рекомендуемая литература**

#### **7.1.1. Основная литература**

1. Бурденко Е. В. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит: учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева; под ред. Е.В. Бурденко. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 249 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1066006>].
2. Лебедев Д. С. Стратегия международного бизнеса компаний в схемах и таблицах: учебное пособие / Д. С. Лебедев. — М.: Проспект, 2017. — 109 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://e.lanbook.com/book/150309>]
3. Международный нефтегазовый бизнес: учебник / Ю.Н. Линник, В.Ю. Линник, О.В. Байкова, Д.А. Созаева; под ред. Ю.Н. Линника. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 232 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1019997>]
4. Международный бизнес: учебник для вузов. Стандарт третьего поколения 3++ / Н. Трифонова, И. Максимцев, А. Майзель, И. Пивоваров. - СПб: Питер, 2018. - 704 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1789423>]
5. Менеджмент: теория, практика и международный аспект: учебник / под ред. Н.Ю. Кониной. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Аспект Пресс, 2018. — 432 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1039452>]
6. Чурсин, А. А. Внешнеэкономическая деятельность организации: учебник / А. А. Чурсин, С. Ю. Муртузалиева. — М.: ИНФРА-М, 2020. — 332 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1034190>]

#### **7.1.2. Дополнительная литература**

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. В. К. Поспелова. — М/: ИНФРА-М, 2021. — 370 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1167878>]
2. Промышленная политика и международные отношения: в 2 кн. Кн. 1. Международная торговля : монография / под общ. ред. А.И. Левенчука. - 2-е изд. - Москва ; Челябинск : Социум, 2020. - 371 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1208927>]
3. Уткина С. И. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / С. И. Уткина, Э. А. Попова. — М/: МИСИС, 2017. — 135 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://e.lanbook.com/book/105299>]
4. Шаркова А. В. Экономика организаций топливно-энергетического комплекса: учебник / А. В. Шаркова, И. Ю. Новоселова, О. С. Кириченко [и др.]. - 2-е изд. – М.: Дашков и К, 2021. – 578 с. [Электронный ресурс; Режим доступа <https://znanium.com/catalog/product/1232783>]

#### **7.1.3. Учебно-методическое обеспечение**

1. Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере: Методические указания для самостоятельной работы [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 20 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.
2. Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере: Методические указания к практическим занятиям [Электронный ресурс] / Санкт-Петербургский горный университет. Сост.: Е.Г.Катышева. СПб, 2021. 35 с. Режим доступа <http://ior.spmi.ru/> – Загл. с экрана.

## **7.2. Базы данных, электронно-библиотечные системы, информационно-справочные и поисковые системы**

1. Европейская цифровая библиотека Europeana: <http://www.europeana.eu/portal>
2. КонсультантПлюс: справочно - поисковая система [Электронный ресурс]. - [www.consultant.ru/](http://www.consultant.ru/).
3. Мировая цифровая библиотека: <http://wdl.org/ru>
4. Научная электронная библиотека «Scopus» <https://www.scopus.com>
5. Научная электронная библиотека ScienceDirect: <http://www.sciencedirect.com>
6. Научная электронная библиотека «eLIBRARY»: <https://elibrary.ru/>
7. Поисковые системы Yandex, Rambler, Yahoo и др.
8. Система ГАРАНТ: электронный периодический справочник [Электронный ресурс] [www.garant.ru/](http://www.garant.ru/).
9. Электронно-библиотечная система издательского центра «Лань»: <https://e.lanbook.com/books>
10. Электронная библиотека Российской Государственной Библиотеки (РГБ): <http://elibrary.rsl.ru>
11. Электронная библиотека учебников: <http://studentam.net>
12. Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ» [www.biblio-online.ru](http://www.biblio-online.ru).
13. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»»: <http://rucont.ru/>
14. Электронно-библиотечная система <http://www.sciteclibrary.ru/>

## **8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **8.1. Материально-техническое оснащение аудиторий:**

#### **Аудитории для проведения лекционных занятий.**

Специализированная аудитория, используемая при проведении занятий лекционного типа, оснащена мультимедийным проектором и комплектом аппаратуры, позволяющей демонстрировать текстовые и графические материалы.

Оснащенность аудитории:

Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional.

ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»

ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года)

ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012

Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011

Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011

Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года)

Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Эльсинор». Участник программы правовой поддержки ВУЗов с 01.10.2003, безвозмездно.

### **Аудитории для проведения практических занятий.**

Лаборатории оснащены компьютерным оборудованием, необходимым для решения задач по дисциплине «Международный бизнес в минерально-сырьевой сфере».

Оснащенность аудитории:

Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения и реквизиты подтверждающего документа:

Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

## **8.2. Помещения для самостоятельной работы:**

1. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Системный блок GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в Интернет – 16 шт., принтер HP LaserJet P4014dn – 1 шт., стол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров – 2 шт., стул – 27 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 9 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт. шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С:Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

2. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 12 посадочных мест. Системный блок Ramec GALE AL + монитор BenQ GL2450 с доступом в интернет – 13 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., стол компьютерный – 12 шт., стол для переговоров – 1 шт., стул – 16 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 5 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 2 шт., шкаф плательный – 2 шт., стол под принтер – 1 шт., сканер планшетный HP Scanjet G4010 – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional. ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года);



Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Office 2007 Professional Plus

Microsoft Open License 46082032 от 30.10.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46822807 от 22.12.2009 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010 (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 45207312 от 03.03.2009 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516.

SmetaWizard (12 рабочих мест). Сублицензионный договор №1833.СЛ/17 от 27.03.2017 с ЗАО «Визардсофт».

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест».

Альт-Финансы Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011.

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

3. Оснащенность помещения для самостоятельной работы: 15 посадочных мест. Комплект мультимедийный типа 1 (шкаф, проектор, компьютер с доступом в интернет, экран) – 1 шт., системный блок Ramec STORM + монитор ЖК Samsung 20" с доступом в интернет – 16 шт., принтер Xerox Phaser 4600DN – 1 шт., тол компьютерный – 15 шт., стол для переговоров - 1 шт., стул – 23 шт., доска под фломастер – 1 шт., плакат - 15 шт., стол офисный угловой – 1 шт., кресло – 1 шт., шкаф книжный – 1 шт., шкаф плательный – 1 шт., стол под принтер – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Операционная система Microsoft Windows 7 Professional (мультимедийный комплекс) ГК № 1464-12/10 от 15.12.10 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 959-09/10 от 22.09.10 «На поставку компьютерной техники» (обслуживание до 2025 года); ГК № 447-06/11 от 06.06.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 984-12/11 от 14.12.11 «На поставку оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1105-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); Договор № 1106-12/11 от 28.12.2011 «На поставку компьютерного оборудования» (обслуживание до 2025 года); ГК № 671-08/12 от 20.08.2012 «На поставку продукции» (обслуживание до 2025 года); Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012; Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011; Microsoft Open License 49487710 от 20.12.2011; Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011 (обслуживание до 2025 года).

Операционная система Microsoft Windows XP Professional (ПК); Microsoft Open License 16020041 от 23.01.2003; Microsoft Open License 16581753 от 03.07.2003; Microsoft Open License 16396212 от 15.05.2003

Microsoft Open License 16735777 от 22.08.2003; ГК № 797-09/09 от 14.09.09 «На поставку компьютерного оборудования»; ГК № 1200-12/09 от 10.12.09 «На поставку компьютерного оборуду-

дования», ГК № 1246-12/08 от 18.12.08 «На поставку компьютерного оборудования и программного обеспечения»; ГК № 1196-12/08 от 02.12.2008 «На поставку программного обеспечения»; Microsoft Open License 45369730 от 16.04.2009.

Microsoft Office 2007 Standard, Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007 (обслуживание до 2025 года).

Microsoft Project Стандартный 2010. Microsoft Open License, №61207401, 27.11.2012, тип Academic, дог.0005151437-ML115-SO354516

ARIS Platform. Программный комплекс моделирования, оптимизации и оценки бизнес-процессор организации. Договор бюджетного учреждения № КЛ 835-09/13 от 16.09.2013 с ЗАО «ЗДТех».

1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях (20 лицензий). Договор о сотрудничестве от 08.11.2011, регистрационный номер 9334250.

Евфрат-документооборот. Дог.040507/03 с ООО «Когнитивные технологии» от 04.05.2007. Безвозмездно.

EVA. Экономическая оценка проектов освоения нефтегазовых месторождений. Государственный контракт №ГК-448-06/12 от 20.04.12 с ООО ЭДСПлюс, Договор №30/10/2012-08/01 от 30.10.12 (внутренний № Д1016/10/12).

ПК Стратегического планирования и оптимизации ведения горных работ: Gemcom Surpac (20 лицензий), Gemcom Whittle (demo), Gemcom Minex (10 лицензий), Государственный контракт № ГК 421-05/1 от 31.05.2011 с ООО «ГЕМКОМ СОФТВЕА РУС», договор бюджетного учреждения № ГК389-06\12.

Альт-Инвест Сумм. Лицензионный договор №6-13-016 от 07.08.2013 с ООО «Альт-Инвест». Регистрационный номер 61157.

Альт-Финансы. Лицензионный договор №6-07-022 от 22.09.2007 с ООО «Альт-Инвест», договор на обновление продукта №2-12-027 от 14.06.2012.

СПС КонсультантПлюс. Договор о сотрудничестве от 25.12.2015 с РИЦ «Ваше право». Участник программы правовой поддержки ВУЗов от 01.10. 2003, безвозмездно с обновлением информационных баз.

### **8.3. Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования:**

#### **1. Центр новых информационных технологий и средств обучения:**

Оснащенность: персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 4 шт., сетевой накопитель – 1 шт., источник бесперебойного питания – 2 шт., телевизор плазменный Panasonic – 1 шт., точка Wi-Fi – 1 шт., паяльная станция – 2 шт., дрель – 5 шт., перфоратор – 3 шт., набор инструмента – 4 шт., тестер компьютерной сети – 3 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., паста теплопроводная – 1 шт., пылесос – 1 шт., радиостанция – 2 шт., стол – 4 шт., тумба на колесиках – 1 шт., подставка на колесиках – 1 шт., шкаф – 5 шт., кресло – 2 шт., лестница Alve – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2010 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

#### **2. Центр новых информационных технологий и средств обучения:**

Оснащенность: стол – 5 шт., стул – 2 шт., кресло – 2 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 2 шт. (доступ к сети «Интернет»), монитор – 2 шт., МФУ – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., баллон со сжатым газом – 1 шт., шуруповерт – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

3. Центр новых информационных технологий и средств обучения:

Оснащенность: стол – 2 шт., стулья – 4 шт., кресло – 1 шт., шкаф – 2 шт., персональный компьютер – 1 шт. (доступ к сети «Интернет»), веб-камера Logitech HD C510 – 1 шт., колонки Logitech – 1 шт., тестер компьютерной сети – 1 шт., дрель – 1 шт., телефон – 1 шт., набор ручных инструментов – 1 шт.

Перечень лицензионного программного обеспечения: Microsoft Windows 7 Professional (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 48358058 от 11.04.2011)

Microsoft Office 2007 Professional Plus (Лицензионное соглашение Microsoft Open License 46431107 от 22.01.2010)

Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security (Договор № Д810(223)-12/17 от 11.12.17)

#### **8.4. Лицензионное программное обеспечение:**

1. Microsoft Office 2007 Standard (договор бессрочный Microsoft Open License 42620959 от 20.08.2007).

2. Microsoft Office 2010 Professional Plus (договор бессрочный Microsoft Open License 60799400 от 20.08.2012, договор бессрочный Microsoft Open License 47665577 от 10.11.2010, договор бессрочный Microsoft Open License 49379550 от 29.11.2011).