



Общество с ограниченной ответственностью «Газпром газомоторное топливо»  
(ООО «Газпром газомоторное топливо»)  
Северо-Западный филиал

В настоящее время создана опорная газозаправочная сеть: по всей стране – от Калининграда до Камчатки – экологичный транспорт метаном заправляют почти 719 станций. Для России, обладающей крупнейшими запасами природного газа, это самая выгодная зеленая альтернатива традиционному топливу. При этом использование метана перспективно для всех видов транспорта – автомобильного, железнодорожного, морского. В ближайшие 20 лет он останется самым низкокзатратным в части развития инфраструктуры и дешевым для потребителей.



#### Мы предлагаем:

- начать свою карьеру в крупной российской компании - лидере газомоторного топлива
- полис ДМС, включая стоматологию
- премии и другие стимулирующие выплаты
- реальный карьерный рост
- интересную корпоративную программу и участие в спортивных мероприятиях (корпоративных и городских)

За дополнительной информацией обращаться в Отдел по работе с персоналом Северо-Западного филиала ООО «Газпром газомоторное топливо»  
e-mail: [Zotova-OS@gmt-gazprom.ru](mailto:Zotova-OS@gmt-gazprom.ru)  
г. Санкт-Петербург, Московский пр., д. 143  
Тел.: +7 (812) 385-93-73  
+7 (911) 110-47-10

**ПРИГЛАШАЕМ** СТУДЕНТОВ 4 и 5 курсов, а также выпускников учебных заведений присоединиться к команде ООО «Газпром газомоторное топливо» в качестве регионального менеджера и вместе продолжить развитие рынка газомоторного топлива в стране.

#### Основными задачами будут:

1. Развитие клиентской базы в регионе
2. Анализ топливного рынка в регионе
3. Развитие сети партнерских пунктов по переоборудованию и техническому обслуживанию газомоторных транспортных средств
4. Мониторинг качества обслуживания клиентов на АГНКС



#### **Требования к кандидатам:**

- навыки работы в продажах
- высокие коммуникативные навыки
- быстрая обучаемость и желание работать и профессионально развиваться

Уважаемые соискатели, основной Ваш доход в нашей компании будет зависеть от Вашей продуктивности. Если Вы привыкли и готовы работать на результат, свободно и уверенно общаетесь с людьми, владеете навыками переговоров и продаж, ответственны и дисциплинированы, а также готовы приобретать ценные навыки в данном направлении, мы с удовольствием рассмотрим Вашу кандидатуру.

